

常州美业地推拓客引流下店卖卡团队，高质量真实有效地推服务商联系方式

产品名称	常州美业地推拓客引流下店卖卡团队，高质量真实有效地推服务商联系方式
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

在我们策划拓客之前，要先做好以下几点：

第一，我们必须搞清楚我们门店为什么要拓客；

第二，选择好适合的留客项目，并且制定好留客方案；

第三：设定适合自己的进客渠道；

第四：制定目标和拓客执行流程。

活动拓客的四个方法

(1) 用热门APP录制美容养生视频

我们可以提前录制一些手法视频、美容养生的窍门常识视频。把这些视频放到网上去，可以作为一种宣传渠道，还能告诉别人我们的专业性。

而且*近短视频十分火爆，我们还能在**、微视、美拍等地方发布，然后让员工们转发到朋友圈去。

只要是干货类型的视频，我相信，肯定能得到客户的喜欢和支持。

（2）与健身俱乐部联手推出“美容卡”

美容院可以尝试跟其他企业联合推出美容卡，可以互惠互利。

譬如说可以跟健身聚乐部合作，只要是办理健身卡的客户可以享受到美容院的优惠项目；如果是在美容院办理的美容卡卡的客户，也同时可以享受到健身房的优惠项目。

除此之外，还可以跟写字楼的公司联谊后者是找公司老板或HR交流，可以针对员工福利推出“白领养生卡”。

让公司作为员工福利送出，既可以帮助公司丰富员工福利，还可以体现公司文化、对员工体现出体贴的一面，还能吸引白领到店里消费。

（3）定期举办公益沙龙

邀请美容专家或养生专家到店举办公益讲座，做好全面宣传，吸引女性顾客前来听讲，并在课堂推出养生美容卡，也可采取单听讲座收费，办卡免费的制度。

也可请专家到单位去宣传讲座哦~

（4）举办户外大型活动

在人流大的场地去举办一些活动，也是很吸引人的哦。搭建舞台、操作棚、咨询区、微信互动等等。

舞台可以让一些互动性较强的员工来进行短时间的表现或者展示；

操作棚可以让美容院的仪器搬到户外去，可以吸引过路的行人围观，还能吸引他们过来尝试，进行快速拓客。

再加上微信互动区，扫描二维码送项目，送面膜，顾客领用过程中需要留下电话信息，可以收集大批顾客信息。

老客户带新的三个方法

今天就同大家一起来分享一下美容院如何让老顾客带新顾客，希望能够给您带来帮助。

（1）免费法

免费法其实是一种很好的拓客方式，美容院可以告知一些老顾客，美容院或者推出一些关于免费送亲友的系列活动。

如果老顾客的亲戚朋友中有想做美容的，可以直接带到美容院进行免费体验，你不需要开卡，也不需要付钱，只需要和老顾客一同享受美容院的服务便可。

此外，在这个过程当中，美容院一定要做好充分的准备，给这些免费体验的顾客所做的服务一定要是**的服务。

这样才能够让这些客户对美容院产生好感，从而有可能加入到美容院当中来。

（2）聚会法

许多到美容院来做皮肤护理的白领女性，她们来店内消费的主要目的并不是做皮肤护理，而是来和自己的姐妹聊天或者聚会放松的。

所以可以在美容院设立一些VIP包厢，选择美容院*流行的一些美容产品和项目为她们推荐，并适当提供饮料和茶点，从而让这些顾客感受到回家的感觉。

将美容院打造成舒适、温馨适合聚会的场合。这样也会给美容院增加**和拓客的机会。

（3）主题法

美容院可以举行一些专门的活动，比如说用四季着装、营养知识、肌肤保养或女性养生等作为主题。

举办这一系列的家庭和心理健康讲座，从而送上一些优惠卡和优惠活动，肯定会吸引不同的人群。

易地推招生拓客外包服务公司主要服务于艺术培训机构，体育培训机构，汽修美容等门店，为门店策划招生拓客方案以及下店执行服务。

自成立以来，一直本着“诚信服务，不做一锤子*卖”的合作理念，严格控制招生拓客质量，为合作机构提供高质量客源准备，始终坚持以机构的利益为根本出发点，机构不盈利，公司走不远，机构盈利，合作长久！！

高质量引流拓客***，真实引流拓客团队，百团招生地推团队，百业拓客地推团队

高质量高品质教育美业地推品牌***

【公司简介】

本公司是全国较早的拓客招生机构，公司有两百人的团队，长期为全国培训机构提供招生拓客服务，现已服务*千家机构的招生拓客，获得客户****！

【服务对象】

舞蹈、乐器、美术、声乐、书法、国学、形体、武术、棋类、跆拳道等培训机构。

汽修厂美容，美容院，口腔门店等实体门店。

【拓客模式】

一般情况下会安排一组8人团队上门招生拓客，我们主要采用地推体验课或者体验套餐的形式，锁定机构周围3公里范围内的学校、社区和商场等，筛选过滤符合要求的意向客户了，通过沟通，现场让家长付体验课费用或者套餐费用，让客户直接到店体验，直接转化。

【合作保障】

- 1、易地推是6年招生拓客服务外包公司，签订合作协议，保障生源质量，按实际效果收费；
- 2、全职的地推招生拓客团队，拥有多年的行业实战经验，专注少儿艺术培训、体育道馆培训等地推引流；
- 3、团队一般6-10人，招生周期2-3天，招生目标50-200人，完善成熟的招生拓客流程和方案；
- 4、一次合作不是目的，希望通过初次合作，建立第二次第三次甚至市场托管服务；
- 5、正规专业负责任地推公司，非市面个人小团队，不胡乱承诺保底，转账到公司对公账户，资金安全保障，品牌信誉售后多重保障