

徐州易地推少儿艺体培训班招生卖课包团队，美业下店拓客卖卡团队

产品名称	徐州易地推少儿艺体培训班招生卖课包团队，美业下店拓客卖卡团队
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

美容院拓客难是一个普遍的现象，现在的顾客要求越来越多，只有掌握有效的拓客方法，才能事半功倍。美容院拓客除了发宣传单，做好老顾客转介绍，还有哪些新的方法呢?分享美容院拓客六种方法。

一、社区活动

联合美容院在社区举办讲解皮肤护理的方法和美容常识的活动，这个话题顾客会非常关心，借此活动创造出不断扩大形象是很可观的。

二、列出优惠计划

每月列出一份美容院的服务项目表，列明能提供多少优惠给那些想成为会员的顾客。如此将可以得到一份固定的收入及一群固定的客户。

三、累计免费服务

事先订出适度的金额标准，根据美容院消费的次数及金额，当金额达到一定数额之时，可以通知顾客，她的下一次消费将由美容院支付。这样，顾客一定会很高兴。

四、会员打折

送给顾客折扣卡，她可以转送朋友或者家人，购买产品可以打折，这些金额可以用来购买本美容院的产品。

五、低价吸引顾客

可以先制作几项低价项目供新客人开卡。比如说1000元做48次面部护理。用低价吸引顾客，只有获取顾客信任，她才会继续消费，低价就是一个破冰的环节。另外低价拓进来的顾客，可以跟踪服务一段时间后进行筛选，质量好的，就可以升级。质量不好的，可以继续消费低价项目。

六、利用店面做广告

利用店面做广告是一个不错的选择。可以展示产品，还要展示优惠力度。比如在店面的玻璃窗户上贴上设计优美的海报，配备液晶屏滚动字幕，可以把一些大家关心的项目，低价体验，吸引客户前来咨询询问。有付出才有回报，不少美容院都不惜重金打造漂亮的窗户。

易地推招生拓客外包服务公司主要服务于艺术培训机构，体育培训机构，汽修美容等门店，为门店策划招生拓客方案以及下店执行服务。

自成立以来，一直本着“诚信服务，不做一锤子买卖”的合作理念，严格控制招生拓客质量，为合作机构提供高质量客源准备，始终坚持以机构的利益为根本出发点，机构不盈利，公司走不远，机构盈利，合作长久！！

高质量引流拓客服务商，真实引流拓客团队，百团招生地推团队，百业拓客地推团队

高质量高品质教育美业地推****商

【公司简介】

本公司是全国较早的拓客招生机构，公司有两百人的团队，长期为全国培训机构提供招生拓客服务，现已服务*千家机构的招生拓客，获得客户****！

【服务对象】

舞蹈、乐器、美术、声乐、书法、国学、形体、武术、棋类、跆拳道等培训机构。

汽修厂美容，美容院，口腔门店等实体门店。

【拓客模式】

一般情况下会安排一组8人团队上门招生拓客，我们主要采用地推体验课或者体验套餐的形式，锁定机构

周围3公里范围内的学校、社区和商场等，筛选过滤符合要求的意向客户了，通过沟通，现场让家长付体验课费用或者套餐费用，让客户直接到店体验，直接转化。

【合作保障】

1、易地推是6年招生拓客服务外包公司，签订合作协议，保障生源质量，按实际效果收费；

2、全职的地推招生拓客团队，拥有多年的行业实战经验，专注少儿艺术培训、体育道馆培训等地推引流；

3、团队一般6-10人，招生周期2-3天，招生目标50-200人，完善成熟的招生拓客流程和方案；

4、一次合作不是目的，希望通过初次合作，建立第二次第三次甚至市场托管服务；

5、正规专业负责任地推公司，非市面个人小团队，不胡乱承诺保底，转账到公司对公账户，资金安全保障，品牌信誉售后多重保障