

# 抖音账号带货很关键，如何快速提高

产品名称	抖音账号带货很关键，如何快速提高
公司名称	合肥金芒果传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国（安徽）自由贸易试验区合肥片区花峰路1201号跨境电商产业园三期3幢GF区4层长河经济城G5970号（注册地址）
联系电话	15056962649 15056962649

## 产品详情

抖音上有很多直播带货达人，我们可以点击某一个达人的橱窗，就会看到如上图所示页面：

位于抖音账号名称的下一栏就是带货\*\*\*！

抖音小店带货\*\*\*的含义是：抖音平台基于达人历史分享的商品的评价、售后、投诉等多维度综合计算；

反映达人带货商品靠谱程度，满分5分即5颗星，为高星级，星级越高，带货好处越多。5星为高星级，影响购买转化：星星越多，消费者信任感越强，购买转化越高。

影响流量获取：星星越多，流量获得机会越高

活动资格：未来带货\*\*\*可能作为平台活动报名资格的组成部分，很多主播因为较低的带货口碑已经被限流了

更具体的抖音小店带货\*\*\*评定原则、各项指标如下：

我们可以看到，抖音小店带货\*\*\*的评定指标有物流好评率、平均揽收时长、平均物流到货时长、服务好差评率、消费者负向反馈率、投诉率、纠缠商责率，M一次平均回复时长、IM3分钟平均回复率、平均售中退款时长，仅退款自主完结时长，平均售后退款时长，退货退款自主完结时长等等！

综合来讲，抖音小店带货\*\*\*提高，必须要注意提高用户的好评率、客服的售后服务、发货速度及客服服务速度等。

1、商品质量要好

为了提高好评率，首先商品质量就要过关，选择的商品带货，不仅粉丝爱买，物美价廉的商品首先从源头上就减少了差评的产生!

## 2、不要过度宣传

主播在直播间宣传商品的时候，切忌不要夸大虚假宣传!

比如宣传抗皱产品，宣传一抹皱纹就平了，这种明显夸大的虚假宣传，很容易受到平台处罚;

所以产品宣传尽量实事求是，避免粉丝因期待过高，有过高的心理预期，结果买回来的商品不符合心理预期，而给差评!

从而影响商品好评率，影响自己的带货\*\*\*!

## 3、发货速度和客服响应速度尽可能快!

商品后，一定要注意尽量有条件的当天发货，实在不行直播间就要说清楚什么时候发货!

另外有问题客服也要及时响应，随叫随到，保证用户的问题及时解决，这样一来用户也就不会轻易给差评!

总而言之，想要提高抖音小店带货\*\*\*，一定要注意一个重点，就是千万不要让用户给你商品差评!

遇到了差评一定要及时解决，否则很容易降低自己的抖音小店带货\*\*\*!