

无锡美业拓客团队，门店开业营销活动策划团队，引流拓客宣传外包团队

产品名称	无锡美业拓客团队，门店开业营销活动策划团队，引流拓客宣传外包团队
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

行业痛点

想尽办法做了一堆活动，客流量依然少的可怜，这不是你不够努力，根本是营销没做到位。到位的营销是让你的信息可以让更多的客户知道，并且他们在不买的时候会记得你，要买的时候想起你。

店面客流量少，营销不到位

新客到店体验完就走，即不升单也不办卡。表面看是都是来占便宜的，根本是没有激起客户内心的渴望，千篇一律的套路，谁来都这样，忽视客户个性的差异。而一套基于人的个性成交流程就必不可少。

新客成交率低，流程不到位

老客好像越来越忙，来店次数也越来越少，殊不知对美容依然有需求的“她”，可能正在去往另一家美容院的路上。好的客情不只是打打电话，发发微信，根本是将客户管理系统化，让老客户时时感觉被尊重被重视。

老客流失率高，管理有问题

员工工作积极性低、流失率大，表面是导致的人手不足，根本上破坏了老客户的体验，没人喜欢到熟悉的门店却被当成陌生人般对待。所以有效的激励机制和管理是留住**员工的根本。

员工流失率大，机制待改善

经营标准不统一，服务质量没标准，客户成交缺方法，即影响工作效率也会牵扯大量精力，业绩还不好。根本原因是规范不合理，而基于大数据的经营决策、客户管理、员工激励，才是有保障的“高速公路”。

店务繁杂事多，规范不合理

业绩越来越低，成本越来越高。表面看是客户少，房租、工资支出高，根本是各项细节没有做到位。营销、活动、品相、管理、培训、客情、流程，细节到位，效能提上去，就会发现成本低了，业绩涨了，利润高了。

业绩纯利率低，细节不到位

我们只做三件事

抛弃以往简单粗暴的营销方式，打造专属你的多渠道矩阵式营销，通过线下+线上、活动+社群、老客+新客方式，让更多客户到店、升单、消卡和转介绍。

1、让你的客户多起来

单一的薪酬机制已无法调动年轻一代的员工的积极性。激发员工内驱力+合理激励机制+相应技能的培训+企业文化植入，让员工有目标、有能力、有收入、有忠诚度。

2、让你的员工稳下来

利润从来不只是赚差价！客流量x成交率x客单价x复购率-成本才是你能赚到手的钱！协调统一客户管理+品相管理+店务