

链动2+ 1模式是如何打造私域流量池和裂变营销

产品名称	链动2+ 1模式是如何打造私域流量池和裂变营销
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

这是一个流量至上的年代，根据市场需求预计，2021年全年度短视频领域的市场规模将突破300亿人民币。在同城购物这一庞大的市场中，线下零售现阶段的线上渗透率不够5%，团购价大咖、网红店业务流程，增加量室内空间极大。

许多当地店家拓客的一个重要和高效的途径，相较于传统的媒体引流方法广告宣传得话，比一般的传统方式更便宜和高效，在短期内获得更多总流量以实现数据流量变现。分享一个当下*火的新零售玩法，就是美丽天天秒二加一链动模式，上线六个月流水过亿，你想知道他是怎么做到的吗？

首先你只要花499元在他们小程序商城里面购买一个产品大礼包，你就可以成为他们家的会员，并且拥有了推广权益。*重要的是你一年之内可以免费领取日用品了，包括什么面膜、牙膏、牙刷、纸巾等等。

那么你想不想成为他们家的会员，你成为会员之后，你只要直接推荐两个人成为499的会员，你就可以拿到这两个人的100人的奖金，而且晋升为合伙人之后，你再推荐一个人成为499会员，你直接可以拿300元的奖金，而你团队里面的每一个人再成为会员的话，你还可以拿到200元的见单奖金。

如果是你想不想当合伙人，那么你想一下，你直接推荐的这两个人是不是也想当合伙人，必须有个条件，就是必须留下两个人给你，两个人也就是留下四个会员给你那。那么四个会员你可以拿八百。那么是不是都想当合伙人？

同样也必须每人留下两个人给你，也就是八个人，八个人你可以拿见单奖金就是1600元，而八个人是不是也想升级当合伙人，同样再留下两个人给你，也就是16个人，你也可以拿到三千二的奖金，这样形成了一个无限循环自动波，躺在家里就能让你赚钱，你觉得爽不爽？如果你的产品也用这个新零售玩法来销售呢？是不是就解决了无限循环模式、还有客流量跟复购问题。

