

苏州美容院拓客团队，小型美容院拓展活动计划

产品名称	苏州美容院拓客团队，小型美容院拓展活动计划
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

现在美容行业发展很是红火，以至于很多人都认为美容行业是个暴利行业。虽说这么说没错，但也不是每家美容院都赚钱的，尤其是小型美容院。对于美容院来说除了产品和品牌，*重要的莫过于拓客了。今天我们就来了解一些小型美容院拓客方案方面的问题。

顾客就是上帝，抓住了顾客才会有业绩，有业绩才能促进美容院的长远经营。关于小型美容院拓客方案有很多种，但是在选择具体方案的时候一定要看美容院具体的实力和承受能力，避开那些特备耗金钱的方案，选择*适合自己的方案。

大致说来，小型美容院拓客方案一般离不开以下这些：

1、小型美容院产品和服务要有针对性

小型美容院在规模上自然是比不上那些大型的美容院的，因此在拓客上也没有必要像大型美容院那样财大气粗。小型美容院应该在细节上赢得拓客的成功，比如说选择有针对性、效果好的产品，细心为客户提供服务等等。总之，一定要让客户觉得能花更少的钱在店里有本店般温馨的感受。

2、和老客户打好关系，用老客户带动新客户

一般说来，小型美容院的估计群体较大型美容院来说更加固定，这是小型美容院的优势之一。小型美容院老板在平时要多加和顾客之间的沟通，和他们搞好关系，并不时的推出一些新的项目和新用户免费体验类的活动，引导老客户往店里带人。老客户的人脉是非常广泛的，千万不要小看了这一部分，这是小型美容院吸引新客户的有效途径之一。但是要注意的是，不管新客户来店里是开卡，还是仅仅做个体

验，一定要做好服务，这决定了这个客户是不是能留下来。

小型美容院一般说来都是加盟的品牌店，既然加盟了，那想必一定是知道品牌效应的。“xx养生馆”、“xx美容店”一定没有你加盟的那个品牌知名度高。

美容院是一个服务行业，能留住客户的*根本原因还是产品的效果和服务，拓客方案虽说会锦上添花，但还是不要太频繁的好。其实只要美容院老板摆正好心态，结合自己店面的实际情况也能立于不败之地。