

防城港链动2+1APP开发

产品名称	防城港链动2+1APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

传统微商注重卖货思维，通过不同的渠道招聘代理下线，然后向下线销售商品压货，只是下级继续招聘下级不断扩展下线销货；新零售注重以用户为中心，加强用户的互动，重视用户体验和评价，通过服务完善用户的复购。微商一般通过资金奖励和精神奖励相结合的方式，主要是分销商之间的奖励很好能够涉及到*终用户，微商奖励制度主要是为了让分销商更好的出货；社交电商平台注重的是所有人的奖励，通过线上下下会对会员进行专业的培训，通过不断的互动提高用户的粘性和活跃度，以此来提高购买商品的频率。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个代理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(代理，老板)用户任意消费金额，即可成为代理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个代理消费获得的直推分佣奖励。(比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

社交新零售是给予社交电商之后再次打通线上与线下的融合。把线下的体验场景更加专业化，更容易复制。基于社交的商业占有着“信任”的先天优势，把自己的使用体验分享给自己的亲人朋友，无论是基于情感，还是友情，起初的意愿无论是什么，都不得不选择尝试购买。所以能帮助到企业或者代理快速变现，而品牌或企业则能通过制定可复制的商业模式，通过培训指导自己的代理一起同频共事，实现商业模式变现。因为在产品高度同质化的今天，很难说谁的产品一定好过别人很多。对于企业方或者操盘手来说，这种传播的针对性不一定是**的，但是销售转化率高，企业成本低。*终的结果是你可能没见过某个产品投广告，但是，它的知名度很高。