

共享店铺分红系统开发搭建

产品名称	共享店铺分红系统开发搭建
公司名称	广东敢想数字互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村路自编8号二楼D245房（注册地址）
联系电话	138****9297

产品详情

传统电商模式实际上会有很大的耗费消费者时间和精力成本费，非常容易流失客户。如果没有线下门店，顾客看不见、摸不着商品，感觉不到产品的质量，彼此不信任对方基本，没法销售成交。而共享店铺则可线上与线下完美融合，先让客户线下门店感受商品，上一份诚实守信商业保险，再也不能由于猜疑、没有信任，从而交易量且提高客户黏度，提升复购率。

我们不仅有十年的app开发、小程序开发经验，同时拥有上百人的开发团队和上千的开发案例。如果您有定制开发这方面的需求，可以联系客服，我们竭诚为您服务。

共享店铺对店面的好处

随着现代共享经济模式的崛起，共享店铺方式已是如今线下门店拓客的新方式，共享店铺是发展线下门店转型发展的必由之路，因而让每个人都变成顾客，都变成了线下门店股东，不用多的投入就可自己当老板。共享店铺是如今一种新的经济增长模式，协助店铺处理客户资源、资产问题，门店主不用花大钱，就能轻松完成转型发展。

线下门店老板共享股东一起运营。共享股东不参与管理，仅需承担将自己的人脉资源，详细介绍去店里交易，每交易一个客户后台管理就会将相匹配分红给公司股东，轻轻松松便捷，大家一起运营，相互之间帮助，创造更大的盈利。

共享店铺带来什么权益

1、对共享股东而言，变成店铺股东后，可以了解店面的运营管理，销售市场的发展方向和迈向。在取得酬劳的前提下，还可以吸取经验，不需要去担忧店铺的损失和破产倒闭。

2、针对线下门店老总而言，一部分的盈利让出来，却获得了更多的用户，增强了线下门店的销售量，获得的却大量，共享股东给店面带来了更多客户资源与更丰厚的盈利，可以为店面处理资金运作、客户资源等问题。

3、把线下门店分享出来，实现高效汇聚人流量，提升商品得耗费速率，降低商品库存工作压力。但在股东参加下，经营成本会相对也会降低，这便相当于提升了店铺收益。

4、在共享店铺模式下，是让手上有网络资源的用户、好朋友、职工把手上闲置资产，完成资源变现，并且通过共享股东资源转换，提升店面的客户资源和利润。

共享店铺方式便是商家间的资源置换，你将你家客户推荐到你的店铺里交易，我就把家里的客户推荐你的店铺去交易，这类拓客渠道效果要比应用传统式方法好很多，而且，强烈推荐顾客给彼此还能获得相对应年底分红，何乐而不为？