

孝感链动2+1app开发

产品名称	孝感链动2+1app开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

高度精准性在浩瀚人海中如何锁定与自己项目相匹配的目标人群并把新盘信息有效传播，借助手机报刊，短信等投放系统，通过精准匹配将信息实现四甫酣颠叫郟既奠习订卢维定向（时空定向、终端定向、行为定向、属性定向），传递给与之相匹配的目标群体。

2 1链动商城系统开发开发设计,2 1链动商城app开发设计，2 1链动商城小程序开发，21链动商城系统模式开发，2 1链动商城源码开发设计。

一、链动2 1微信小程序方式分析：

1、2个真实身份变成代理商和老板:

变成代理商：用499元现金 在网上商城选购豪礼 变成代理商 具备销售返利、重复购买折扣优惠、零元购（零元会员专区）

代理商变成老总：直推（两）个代理商 具备销售返利 重复购买折扣优惠、同级奖、零元购（零元会员专区）

2、销售返利（直推奖）：多返出来300元

.代理商或老总直推1个代理商享有（100）元直推奖赏（一级分销商）

.老总精英团队（包括自身重复购买）造成一单499元就可以拿（200）元见点奖

3、（学习培训补贴）同级奖：

自己当老板直推的代理商变成老总后，可以得到他直推的老总盈利的10%做为奖赏

4、二级分销：一般商品可以享有二级分销，按产品设定分销模式

5、地区奖：找相匹配地区的代理商返，后台管理设定地区真实身份，只需订单信息收件地址有关的地区都能够得到地区奖，不一样产品不一样真实身份不一样额度

每天秒方式

二、打造出新零售商城系统运营公司私域流量的益处

1) 减少推广成本费

公域流量例如淘宝网、京东商城，大多数选用竞价的体制，通常资金投入了高成本费但没有成果。而将自身的客户导进自己家的私域流量池内，可以随时随地完全免费开展推广营销，依照自身的需求和念头吸引住客户留意，它所提供的交互性、转换率成本费显然比公域来的低。

2) 营造企业形象

在搭建私域流量池中，客户可以零距离接触到店家，而并不是冰冷的智能机器人，顾客可以向店家明确提出更强的建议和意见，店家还可以能够更好地向客户展现自身的品牌形象，有益于增加客户忠诚度，加强客户对企业品牌的认知能力。

3) 提升转换率

私域流量进去的客户大多数全是早已应用过自己家商品的，早已挑选过虑掉绝大多数商品受众群体不的群体。这时，对于这一部分对商品意愿很高的客户做活动营销，转换率当然便会高许多，因此公域客户也极易发生重复购买的个人行为，也可以避免老顾客遗失。

成本相对低廉在目前全球金融危机的压力下，降低企业营销成本，拓展企业市场成为迫切需求。基于移动互联网的移动营销具有明显的优势，以其低廉的成本，广泛的受众规模成为企业提升竞争力、拓展销售渠道、增加用户规模的新手段，并受到越来越多企业的关注。