

温州易地推美容院下店拓客引流卖卡团队，美业拓客活动策划落地执行

产品名称	温州易地推美容院下店拓客引流卖卡团队，美业拓客活动策划落地执行
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

六年前出门吃饭基本是现金，三年前出门吃饭基本刷卡，现在出门吃饭都他妈扫一扫了！

这说明什么？说明出门捡到钱的概率几乎为零！”

这是个段子，却也反映了一个让人无法回避的现实——互联网正在全面渗透并颠覆原有的生活方式。

我们不难发现，传统实体生意越来越难做了。衣食住行这与生活息息相关的四大行业，也都被互联网先后娶纳了去！那么，传统美业要如何在夹缝中求得突破并生存下去？

诞生只为而改变

解决行业发展瓶颈——求突破；抓住未来发展趋势——不掉队。

这，是美业的发展必须，也是“享美会”的诞生使命！

享美会，一个完全基于线下门店经营场景，贯穿客户从引流、转化、消耗到持续复购的整体业务流程，提供客户营销管理解决方案的“智慧型·用户营销管理·云平台”，由圣玛丽国际控股集团研发并开创，其宗旨为，“每一步，回归简单”，致力于规范门店的运营秩序，解放美业老板，助力美容产业整体

升级！

解决客户营销问题，引流拓客是首要

在整体经济形势和互联网营销的双重冲击下，传统美业普遍呈现出一片“门前冷落车马稀”的萧条景象——客源匮乏、新客不上门、老客户逐步流失、老客户无法产生延伸带客价值。而客源的数量与质量，直接关乎一家门店的生死枯荣。如何改变门店惨淡气象、保有客源与改善业绩的经营问题，无疑是美业商家*关心也*为之头疼的问题。

享美会开创3个码开启美业引流拓客的新时代——1码拓A客，1码精准项目拓客，1码爆品引流拓客。即，老客带新客，针对性A客裂变。6大项目分层、分季、按需集客，一年四季有客上门有保障。月月有新品，款款是爆品。爆品引流保证每天不低于三人进店，每年不低于1000人。

为帮美业商家解决门店经营问题，享美会针对性地研发出一条龙式的四大营销模式：引流模式、集客模式、锁客模式、老客裂变模式。四大营销模式的导入，不仅使得美业商家能在保有原顾客的基础上实现新顾客的引进、持续良好地保持与提升业绩，也能带动和促进整个传统美业接轨互联网营销。

八大管理机制，实现操作便利、经营持续

除营销问题外，管理方式的科学化是传统美业面临的另一严峻的挑战。就美业商家而言，店务、店员、会员以及其它方面的管理，都需要很大的时间与精力投入，而享美会所制定八大管理机制的初衷，就是要解放美业老板。预约机制、处方规划机制、自动追踪机制、智能数据分析机制、订单管理机制、会员管理机制、员工管理机制与卡项项目整合机制，此八大机制的每一项，无论流程还是话术，都有标准化设置。操作的简易性，更是八大机制的一大亮点。享美会坚信，只有简单而科学的管理方法，才能真正为商家和使用者带来便利，也才能使得标准落地生根和实现*终的良好管理成效。

易地推招生拓客服务外包公司【公司优势】1、多年拓客公司，5年招生服务外包公司；

2、团队素养高，全职员工到校落地；3、投入成本低，见效快，风险小，收益高！

4、按照招生拓客服务效果付费；5、提供后期可持续可优化的招生拓客解决方案！【简单介绍】

安排一组8人团队到机构服务1-3天时间，一对一沟通3000-8000名客户

引流地推卖卡60-200名意向客户，转化收款10-30万业绩

不伤害市场，不伤害客户，不伤害机构，只做真实拓客