

# 杭州易地推美容养生实体店拓客引流团队，高质量地推拓客外包公司

产品名称	杭州易地推美容养生实体店拓客引流团队，高质量地推拓客外包公司
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

专业美容院拓客公司

美容院拓客难吗？如果说美容行业非常赚钱，那么它的竞争激烈程度也是必然激烈的。在经济下滑的大环境下，美容院想要更好的生存，做好顾客管理就势在必行。但是如何才能做到顾客与美容院的完美接轨呢？今天我教你“降客3式”，让美容院拓客不在那么难！~

第一式：顾客不是越多越好，而是越准确越好

不少美容院经营者都有这样的想法，顾客越多越好，这当然是无可厚非的想法，但也句古话叫做“贪多嚼不烂”，与其追求数量上的多，还不如少而精。因此，在进行顾客管理之前，我建议应先找到目标，竖立靶子才是重要的事情。

第二式：老顾客万岁

美容院当中有这样一条黄金定律：开发十个新顾客还不如维护一个忠诚老顾客。据调查，一个老顾客可以影响身边的18个朋友，顾客介绍的成单率大于80%。所以，稳定的老顾客不仅是能为美容院带来提升业绩的消费者，更有可能介绍她的朋友等进入美容院，带来新的业绩。好帮美容院拓客公司更推荐维护好老顾客。

第三式：成交顾客而非业务

当前，美容行业的竞争越来越激烈，在同等的服务，同样的价格之下，大部分人只能靠客情赢过对手。想要与顾客建立牢固的交情，需要用心对待顾客，结成朋友关系，让她们心甘情愿掏钱购\*。

美容院常用拓客方式：

### 1、美容院拓客之免费主题。

女人天生爱消费，但是与之俱来的是，爱贪小便宜的心理，在大部分的女人身上都可以看到。所以想要吸引女性顾客的关注，“免费”二字一定不能少。建议在社区附近开店的美容院，可以开展“免费帮女性做皮肤检测”或者“免费调理亚健康体验”的活动，除此之外，还可以扩展一下，送一次免费的皮肤保养或养生讲座的活动，这些都是女人比较关注的，还可以为美容院增加\*\*。

### 2、美容院拓客之低价体验。

美容院可以设计漂亮的宣传体验券或者体验卡，上面标注好美容院近期的活动，美容院的联系电话、具体的位置，以及参加活动的方式等等。然后让店里的美容师集体去附近的商业区、社区或者人流量大的街道两边，向潜在的顾客发体验卡，并且当场邀约顾客进店体验。体验卡的内容可以是“58元享受价值588元五大特色美容项目”类似这样的可以抓住眼球的促销活动。

### 3、美容院拓客之微信拓客。

除了线下的一系列拓客方式之外，各位美容院老板们，一定不要忘了线上的拓客方法，譬如微信拓客就是行之有效的一种。如今微营销已经被各行各业使用，几乎在大部分的人都有微信，所以我们面对着十分庞大的消费群体。通过微信宣传的方式，吸引更多的顾客，还可以把过去那些沉睡的顾客唤醒过来，让她们趁着活动期间，进店消费。

易地推招生拓客服务外包公司

#### 【易地推拓客服务效果】

1:拓客成本低，耗费时间短，见效快，而且能立即看到顾客，2-3天拓客50-200人！

2:宣传力度大，提高店知名度，会在2-3天时间内全城迅速传播你店的知名度，做到家喻户晓!

3:有针对性拓客，对顾客有严格的把关，选择固定年龄有消费水平女性！

4:拓客活动过程中，可以现场实操学习！

5:留客率能达到30%~60%左右，与我们合作拓客策划留客升卡做业绩整套系统输出，并送店务指导和留客方案建议，\*落地！

**【易地推公司优势】** 1、多年拓客公司，6年招生服务外包公司； 2、团队素养高，全职员工到校落地；  
3、投入成本低，见效快，风险小，收益高！ 4、按照招生拓客服务效果付费；  
5、提供后期可持续可优化的招生拓客解决方案！【简单介绍】

安排一组8人团队到机构服务1-3天时间，一对一沟通3000-8000名客户

引流地推卖卡60-200名意向客户，转化收款10-30万业绩

不伤害市场，不伤害客户，不伤害机构，只做真实拓客