

拼多多店群项目招商，新手开店运营技术指导，团队招商资源共享

产品名称	拼多多店群项目招商，新手开店运营技术指导，团队招商资源共享
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学 拼多多店群:拼多多无货源店群
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

拼多多店铺批量操作，适合工作室或者公司运作：批量运营拼多多店铺，结合我们的采集选品软件在淘宝，天猫，淘客网站等电商平台上采集热搜爆品，然后加价上架到我们的拼多多店铺进行销售，自己拼多多店铺出单后再通过软件找到当时采集的上家直接下单、软件会自动把地址填上我们店铺购买人的信息、上家就会把货物发出去、我们赚取的就是中间的差价跟佣金！编辑：asw9371自己不需要进货、打包、发货、出现售后问题我们也是直接去找上家就能解决、自己不需要繁琐的操作、这种就是批量店群的操作方法、多店铺通过软件大批量采集、通过软件大批量管理拍单、这种店群单店单月纯利润会达到700-1100左右、方法适用于工作室、大批量店群者，运用市场进行测款，在进行精细化运营。但是重要的是选款跟运营技巧！

运营思路分享：

1、自然流量玩法

是获取平台的类目词，比如top20W、蓝海词、电霸词等等，通过关键词采集对应的商品，卡价格，销量等。可以8%比例上货，店铺商品保持在一万件商品；或者也可以加价30%-50%再加5/10元做小额券，一个店铺做一两万件商品。

至于是做淘上拼，拼上拼，抖上拼，1688上拼，都是可以的，根据自己需求决定。

起店周期：上完货30天左右，单店产出1000-2000不等。编辑：asw9371

2、精细化付费流量

精细化和付费相辅相成，精细化是需要手动选品，只有这样数据才更加，通过对比同款，找到真正是目

前市场正在的商品或款式。付费的目的就是增加流量，只有更有的数据才能拍出来更高的转化率。

精细化店铺一般只需要上传百八十件商品，有的朋友可能做到更少。目前我们主要做的是车，按照点击收费。也有一些朋友是用全站推广，目的都是一样的，都是为了提升流量，只要自己的付费和产出成正比，有利润空间都是可以的。

这种思路优点是店铺利润高，起店快；缺点是上手稍微大一点，需要几天时间来掌握。起店周期一般15-20天左右，平均单店月产出在2000-3000左右。

很多人做店铺赚钱，也有很多人做推广赚钱！今天就来简单的分析一下，做无货源模式相关软件推广能有多少利润？利润这个要根据公司的大小，人员，和业绩来综合计算，我有一个朋友，公司有100人左右，做软件推广和招商代理，一个业务员一般一个月业绩3万左右，一个月就是三百万的业绩，成本的话一个人工大概就是1万元左右的工资，剩下的基本就是纯利润，可想而知利润有多大？而代运营模式的公司，合作店铺有一个合作费用，市场一般10个店铺合作费用是1万，同样一个销售一个月找到5个合作客户应该还是比较轻松的，而公司需要提供的不过是一套软件而已。所以面对现在市场上面，这么多做无货源模式的商家，而且还在不断的增加，找到一款稳定的软件来推广做市场，一边做店群的同时一边推广招商，收益多样化。无货源是可以一个人起步的，投资小，回报大，适合各类工作室转型，或者增加项目来操作！

我们公司有自己的推广团队，有寻找客户的方案，有成熟的软件，和系统的做店方法，无论想做什么都可以实地考察，线上学习交流！