

# 免费设计商业模式就选微三云？微三云技术开发+设计商业模式+搭建系统平台，微三云软件开发

产品名称	免费设计商业模式就选微三云？微三云技术开发+设计商业模式+搭建系统平台，微三云软件开发
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

免费设计商业模式就选微三云？微三云技术开发+设计商业模式+搭建系统平台，微三云软件开发

导读：动互联时代，人们的购物目的与意义已经在悄然改变，在生活互联网化的今天，零售也必须要互联网化。微三云科技结合企业实际情况，运用新零售模式，借助第三方平台端口：分销商城、微信公众号、小程序、APP，以消费者体验为核心，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1

奖励模式，泰山众筹模式，太爱速m

秒杀寄售模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等新模式营销模式创新为动力的全方位购物体验，帮助消费者实现随时随地买到物美价廉的商品。微三云是一家致力于为广大用户提供数智化服务的专业公司。

“用专业的数智化解决方案，让平台营销更有效，用户分享更有价值，给全体客户安全的系统”为使命，以“成为国内百年/品牌、数智化领域翘楚”为愿景，认真践行“诚信、专业、创新、精进、利他”的核心价值观。公司自成立之日起，就与众多软件开发同行保持着紧密的合作关系，拥有一批资、深的用友产品实施应用和服务专家，通过提供满意的信息化服务，为客户创造价值。公司拥有专业化的软件开发、销售和实施服务队伍，满足不同行业、不同规模企业对信息化的需求。公司全体同仁感谢您对我们的关注，并期待着与您的合作！

2023年已经过了一个季度，那些年初就开始布局项目，推动运营的平台老板们也让自己的项目经受住了一个多月的市场检验，回顾头来看项目好不好，不仅仅看收益多不多，也要看模式行不行，一个好的模式不仅仅能赚钱，更重要的是能持续的赚钱，不仅今天能赚钱，明天也能赚钱，未来也能持续的赚钱；今天小编就为大家盘点一下这段时间客户平台过亿营业额都在用什么功能模式，搭配什么营销软件，希

望为哪些想把项目做的更好的或者项目还没开始，还在观望犹豫徘徊的老板们有所启发；能够为商城平台老板们，为中小企业老板们设计模式，梳理打法，完善营销矩阵一直是我的优势长处，希望这次能帮到你。

## 一、 秒杀拼购模式

平台设置非常优惠的活动奖励吸引用户参与活动进入平台，然后通过秒杀区活动获得优质产品或奖励，参与成功得产品，参与失败获得鼓励金现金，参与活动的产品不想提货可以放在2收商城进行寄卖，平台一定时间内售出后按二手价结算给用户，结合结合社交电商模式的直推间推奖，团队级差奖，月底计酬奖，团队长分红奖等奖励模式。

## 二、 秒杀置换寄售模式

用户秒杀产品后可补后续费置换其他产品或委托平台下一轮秒杀竞拍挂卖，超过一定价格再分拆成个产品继续秒杀，辅助以社交电商模式的直推间推奖，团队级差奖，月底计酬奖，团队长分红奖、空间主收益等奖励模式；

## 三、 链动2+1奖励（美丽天天秒）

购买产品成为代理，代理推广代理拿直推奖，代理发展2个代理升级老板级别，前面2条代理线留给上级，第3条代理线起拿N代见点奖，老板与老板平级可拿平级奖，设置帮扶基金冻结部分佣金，考核留给上级的2条线的活的，达标则冻结资金可提现，同时增加了关系链上的直推间推奖，团队级差奖，月底计酬奖，团队长分红奖，团队长分红身份可考核代理发展人数，前两条线不动了可以切换活的线等功能

## 四、 全民拼购模式

设置拼团抽奖活动或者纯购物活动，参与成功得产品或等值购物币，参与失败退回款项并奖励广告现金红/包，中奖者可赠送一定比例的购物基金，购物基金可以通过自己继续参团每次释放一定比例，直推间推下级参团伞下团队参团每次释放一定比例，购物基金余额每日固定一定比例释放，每日利润分红释放等方式实现消费者优惠购物或消费返利，中奖者还可以赠送抽盲盒机会，赠送平台购物币线上线下消费抵扣，赠送消费积分进行复购消费。

## 五、 盲盒电商模式

用户通过小金额参与盲盒活动获得心仪盲盒产品或盲盒券，同时可赠送购物币或积分与其他模式结合，

盲盒券+现金可以发起盲盒活动，分享给用户参与盲盒可以获得奖励，

再结合社交电商模式的直推间推奖，团队级差奖，月底计酬奖，团队长分红奖等奖励模式，实现盲盒主带货获益新模式

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开、发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开、发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开、发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

## 六、社交盲盒模式

结合和盲盒相亲交友和盲盒礼物的玩法，用户付费拆盲盒，可获得匹配或心仪男生/女生的联系方式，中奖还将获得盲盒礼物，非常有趣的盲盒主带货+社交交友属性玩法

## 七、广告电商系统

用户消费赠送等额或者一定比例的积分，积分可以通过小程序广告完成每天看激励视频广告任务的形式每天释放一定比例变成可提现的现金，从而实现消费案例，支持上级可以拿下级获得广告收益的一定比例的推广奖励，还可以结合一二级分销，团队奖励，区域奖励，团队分红等分销模式

礼包分红模式 平台设置购买不同礼包获得不同级别身份，对应不同的分红额度和推荐奖励，平台每售

出一个礼包，将一定比例营业额放入礼包分红池，给予对应级别的团队长身份进行平均分红，通过分红方式返利消费者，帮助消费者实现免费消费产品甚至还赚钱的模式

## 八、三三滑落公排分红模式

平台设置购买某个礼包获得某个级别身份，发展三个直推下级即可晋升到下一个级别，不同级别对应不同的分红比例和推荐奖励，平台每售出一个礼包，将一定比例营业额放入礼包分红池，给予对应级别的团队长身份进行平均分红，同时通过三三滑落公排机制，实现团队上下互相帮扶，自动形成团队架构的模式制度

## 九、批发零售模式（挂售寄售）

用户购买1个零售产品可获得N个对应产品的N折批发权益，批发的产品可以提货或在平台挂售寄售，平台售出后按零售价扣除寄卖后续后返还消费者，从而帮助部分消费者又赚钱又赚货的模式

总结：功能亮点

- （1）奖励组合：可将推荐、团队以及区域奖励组合设计，zui大化推动用户参与。
- （2）快速涨、粉：通过拼团低价购买，额外奖励刺激参与，结合分销奖励快速裂变用户。
- （3）多种玩法：可自行设置随机抽奖、团长必不中、团长必中，随机改变营销策略。
- （4）额外奖励：除了拼团抽奖，还有额外现金与购物币奖励，刺激消费转化、留存。
- （5）参与有奖：用户无论是否中奖，平台都有额外的奖励，不伤人脉，参与即赚。
- （6）多种收益：商家、推荐人、参与方.....均可达到自己的目的，通过该活动收益。

除此之外，zui新的模式还有泰山众筹模式和太爱速m秒杀寄售模式，由于篇幅有限，难以详解介绍，感兴趣的老板可以联系小编获取每种商业模式的详细方案，演示案例；商业模式是平台商城做大做强关键，只有紧跟市场zui新模式，学习优秀玩法，不断超越，持续为客户提供优质的服务，才能在2023年一路长虹。同时，商业模式也是在不断推陈出新的，每个月都会推出风口模式，想了解更多，欢迎关注小编超哥，或者百度搜索“微三云麦超”，我的服务您看结果。

拓展阅读：东莞市微三云信息技术有限公司是中国领先的电商软 IT

技术服务供应商，致力于为客户提供全方位、高性价比的综合电商解决方案 IT 技术服务，公司在北京、广州、上海、成都、武汉、香港设有分公司。

微三云软件为客户提供战略咨询、行业解决方案、软件研发外包一体化服务，行业涉及互联网、金融、通信、能源、高端制造业、教育、物流、医疗等领域。微三云以客户满意为奋斗目标，服务了众多行业品牌企业，并与众多大型品牌企业建立长期伙伴关系，通过提供专业、高效的服务，不断提高服务能力与客户的满意度，赢得客户的好评。- 微三云的创新在于，创新开发一系列创新营销模式，每个月都有新的模式发布上线，比如zui新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，通过超强的营销裂变机制，让上级分享，下级消费者点击链接即建立关系打造终身管道收益，用户支付即会员，终身锁定成

为该商家会员身份，会员通过二维码进行分享，其粉、丝在平台消费，将产生支付利润返利。商家获得企业经营带来的利润，会员额外获得消费红利返利，消费者获得优质服务和全面的购物体验，可谓三赢。