

全平台直播代运营，短视频，TVC，设计，品牌策划

产品名称	全平台直播代运营，短视频，TVC，设计，品牌策划
公司名称	杭州灸明互动科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	钱塘区2号大街519号佳宝科创中心2栋1402-1403
联系电话	17780655966 15557173392

产品详情

灸明互动是一家全营销链路直播电商服务公司，围绕直播核心业务，为客户提供全流程化的品牌营销服务。

【灸明能提供什么？】

- 1、专业的直播服务：灸明为客户提供专业的直播服务，包括但不限于日常直播代运营、PGC直播等服务项
- 2、整合营销服务：灸明为客户提供全链路营销解决方案，包括但不限于媒介传播、内容制作、线下活动等项
- 3、品牌策略规划：灸明为希望有更多长效收益的客户，提供有效的、落地性强的、经济的品牌策略规划

【为什么选择灸明？】

- 1、丰富的直播运营经验：灸明拥有完善的直播运营策略及执行流程，具有涵盖多平台的丰富直播运营经验；具备家电家居、大快消、母婴、数码3C、食品生鲜、本地生活等多领域行业直播服务经验，服务客户50+，累计GMV上亿+
- 2、专业的品牌营销背景：灸明品牌营销团队由来自品牌、4A、咨询公司、头部媒介公司等各领域专业精英构成，高效协作，为客户提供全链路营销解决方案；长期为大型平台及各领域头部品牌提供品牌营销方案，营销经验丰富，多次获得虎啸、金梧等业内知名营销奖项
- 3、便捷的一站式服务：灸明以直播服务为核心，可提供涵盖品牌顶层策略规划、全平台营销链路在内的营销解决方案，一站式为客户解决营销难题；内部管理运作体系完善，协作高效快捷，为客户精简沟通条线，省时省力，更好协助客户规划并落地相关品牌营销策略

直播运营小技巧分享之【AF流程-投放策略】

1、AF流程是啥：比较适合新手用来撬动自然流量的一个排品方式，由提升人气的促单F款（憋单品），跟成交A款（真正达成销售额提供利润的爆款），在直播间反复循环，撬动自然流量，平稳转化

2、该策略的重点是撬动自然流量，不要做全程投放；核心节点在于阶段性补量--冲击更高在线；下滑时补量--避免人数下滑

3、具体投放方案：

（1）开播时，上憋单F款，投精准定向+浅层目标 快速放量，提升人气

（2）直播过程中，在AF往复循环的过程中，根据实时人气变化来灵活补量：上憋单F款时，在人气下滑时，进行阶段性补量，拉回人气；上成交A款时候，投成交达成销售额，但在人气降低时要考虑切F款补量