

永州链动2+1软件系统开发

产品名称	永州链动2+1软件系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

近两年，微商、社区团购、电商、线下实体店纷纷走上社群拼团赛道，实体店社群化，电商社群化，直播社群化，一切都在社群化，以社群为场景，通过推品方式，零售生活百货的社交新零售逐渐成为企业营销的“香饽饽”，各大平台都放出种种利好吸纳有资源、能卖货的团队长，社群拼团不再低调。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为gao级老板后，可拿直推“gao级老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“gao级老板”，成为gao级老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么gao级老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“300*10%=30元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板）

帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

没有品牌化的品类，没有根据消费人群变化的品类，有机会诞生新消费品牌。新消费并不复杂。传统的品类没有根据人群变化做出调整的，也给了给一些新品牌机会。没有被标签化的人群，满足没有被充分尊重的人群，都可能诞生一个新品牌直播电商是一个新纪元，直播带货未来的发展趋势，将从促销标配转变为销售标配，从以网红任性脾气为中心，以低价促销为中心的直播带货转向以品牌价值为中心，把旗舰店向直播间迁移，把线下的招商会往线上迁移。