

永州链动2+1小程序开发

产品名称	永州链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

一些微商品牌经常会被贴上骗子的标签，许多不良微商利用公众的知识空白来欺骗分销商。因此，选择一个好的品牌代理是非常重要的，微商企业还应确保自己产品和品牌的准确性可以使客户更好地自愿成为您的代理。质量有保证，微商代理商经常会遇到熟人。一旦出现产品质量问题，负面影响会有严重的后果。同时，有必要保持稳定的库存，以防止产品热销时出现缺货情况。高利润率，单一代理的规模是有限的。只有获得高毛利润，才有提升的空间和继续行动的动力。擅长操作爆款，这与其他电商渠道相同。充分展现公司实力，避免负面消息。尽管是一个新品牌，也必须善于寻找与成熟品牌不同的角度来显示公司的实力。新品牌一旦产生了负面消息，就会在代理商和消费者中引起怀疑。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为gao级老板后，可拿直推“gao级老板”收益的10%（举例，你在市场上创造

两单业绩，即可以成为了“gao级老板”，成为gao级老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么gao级老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300 \times 10\% = 30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板）

帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

专职的客户服务，更贴心的服务。我们的产品不可避免地会有一些缺陷。如果有问题，您必须正视它，是危机也是转机。您可以通过微信公众号建立反馈产品满意度机制，查找问题的改进点，树立“知道可以纠正的错误，保证质量”的声誉，同时拥有满意的数据保证，例如：口碑效应将使您的产品能够在市场上站稳脚跟。交货快捷，运费低廉。尝试尽可能地实现“当天下单当天发货”，同时控制运输成本，并在可能的情况下为代理商提供更多折扣。注意产品美化，这里提到的美化主要是指机构指导和产品图片的视觉美化。如果代理商的商店页面或产品图片不够漂亮且不美观，它们肯定是无法吸引转发的。奖励机制是在代理商达到一定业绩时提供更大程度的让步，使代理商有更大的利润。