

益阳链动2+1系统开发

产品名称	益阳链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

新零售系统可以帮助商家更好的制作营销策略，传统的零售通常是只考虑来了多少人，并不会去了解有多少人消费，消费了的人与来的人占了多少比例、为什么用户流失率高、为什么到店与消费频次不成正比这些问题，而新零售系统，通过互联网大数据分析，可以通过细分消费者数据，来瞄准特定的市场，改变一些不适用的营销策略，做好个性化营销，由此提升消费者满意度。无论是线上网店还是线下实体店，对于产品和服务的要求都是比较高的，现在的用户的购物水平提升，对商家的要求也越来越高，优质的产品质量能够吸引顾客的到来，优质的服务更是留住顾客的关键，不知道你有没有发现在线上电商出现之前，线下实体店的经营主线就是销售各种商品，觉得商品质量好，自然就会有顾客前来购买，不过现在已经不是好酒不怕巷子深的时代了，新零售系统想要盈利的话，就必要在销售产品的同时，为消费者提供好的服务。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级, 10%)：成为gao级老板后，可拿直推“gao级老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“gao级老板”，成为gao级老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么gao级老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300 * 10\% = 30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板）

帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

社交电子商务，是电子商务的一种新的衍生模式。它借助社交网站、SNS、微博、社交媒介、网络媒介的传播途径，通过社交互动、用户自生内容等手段来辅助商品的购买和销售行为，并将关注、分享、沟通、讨论、互动等社交化的元素应用于电子商务交易过程的现象。它唤起的两大数字化趋势，电子商务和社交媒体的融合。近年来，在互联网+浪潮下，网购消费行为走向移动化、碎片化，社交成为带动网购行为的重要推动力。随着微信、微博等社交媒体兴起，社交将是未来电商销售重要通路。