

山西太原链动2+1商业模式的玩法分析

产品名称	山西太原链动2+1商业模式的玩法分析
公司名称	广州存希科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13126482563

产品详情

山西太原链动2+1小程序模式开发，山西太原链动2+1商城模式开发，山西太原链动2+1软件模式开发，山西太原链动2+1模式系统开发，山西太原链动2+1app开发定制第1、从定义方式上看，公域是海量的陌生人关系，更重触达，而私域是熟人关系，更重交易。杜宜霖指出，核心在于公域的客户永远是海量的，是品牌商服务初次接触客户的起点。“就像人们日常去逛街的商业地产，地段好、装修好，还招募了很多**品牌，能吸引大量的消费者来逛，在公域大家可以看到成千上万的**品牌，而且这些品牌在曝光那一刻就有了优先级。”虽然有的平台是搜索逻辑，有的是标签逻辑，但它们本质上都是平台足够强，大家都愿意来玩。近期火热的山西太原链动2+1模式成功帮助企业7天营收6600万元，那么山西太原链动2+1这个模式到底为什么这么吸引人呢？链动模式其实就是抓住了消费者渴望实惠和性价比的一门创业利益需求，企业把产品成本与价值之间的利润进行重新分配，用于吸引用户。我们称这个链动商业模式为--山西太原链动2+1模式1、山西太原链动2+1商业模式的玩法分析身份级别：代理、老板2、奖励机制：直推奖、见点奖、管理奖（平级奖）、贡献奖、福利奖、分红奖、帮扶基金山西太原链动2+1优势特点：二级分销：在guo家允许的二级分销范围内合法裂变，无pao沫，0feng险现成演示案例看朋友圈：SJ520it，附送新零售方案走人制度：跟以往的团队不一样，不需要说一下子要推荐十几个好友，只是推荐两个小伙伴就可以跳出来升级做老板留人制度：用户跳出后，zui初推荐的两个小伙伴留给了用户的上级山西太原链动2+1分销模式zui大的优势就是裂变速度快，可以获取j准的用户人群也就是流量，可以节省营销推广费用，降低运营成本，还能够很好地维护客户并转化客户，刺激老客户分享推广传播，让商家的客户流量源源不断。很多人都觉得山西太原链动2+1这个模式是zui简单zui容易上手的，其实它里面还是有很多的细节。在我看来山西太原链动2+1模式之所以会这么吸引人，是因为它是所有模式里面奖励zui多的。山西太原链动2+1模式优势有哪些？一、规则简单推荐两个经纪人获得各100元直推奖励，上级预留2个经纪人。此时，经纪人升级成为老板。推荐第三个经纪人可以获得200元奖励和100元推荐奖励，直接推送N个经纪人可以获得N*300奖励。代理推荐用户下单成为新经纪人，老板可获得200元奖金。二、快速裂变推荐经纪人奖励丰厚，快速赚钱。通过社交分享，用户裂变的规模和速度不断提升。三、丰厚奖励除了直推，见点奖励外，还有等级奖励和援助zi金四、合法透明山西太原链动2+1是二次分发，不存在多层次、合理合规的佣金收入，透明无套路的模式。私域流量得以维持的本质是熟人社交和信任感。越高客单价的东西，大家的决策链路越长。在私域这种天然的场景下，微信作为熟人社交的一个通讯工具，社交场天然带来信任感，信任感就能带来高客单价的产品。但微信的私域是大家要先互为好友，这是后续一切交流和互动的基础，*后交易是自然而然发生的。“有人的地方，自然就有交易，这是社交的天然属性之一。”杜宜霖说，今天谈到私域，好像概念非常火爆，但其实没有企业微信之前，微信的私域一直都存在，例如*早的微商群体

