

抖店达人带货合作流程：7步教你找小店达人，跟达人沟通合作

产品名称	抖店达人带货合作流程：7步教你找小店达人，跟达人沟通合作
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

经常有人跟我说，我新开的**小店不出单怎么办？

我说，你去对接达人，找达人给你带货。

然后很多人就说，新店铺对接不到达人，我也不知道怎么找达人，找到了达人不知道接下来该怎么办。

这是很多人做**小店都会遇到的问题、

所以今天这篇文章，我来说一下抖店达人带货合作的一个流程是什么样的。

在具体的抖店达人带货合作流程之前，搞清楚一点，不要总觉得达人不是你合作是因为你是新店。你要想，你给达人的好处够不够多。

如果你让它带的商品****，佣金给的也多，达人跟你合作的意向就会高。

那么，下面我们看看抖店达人带货合作的一个流程：

第一步，直接在**小店达人广场找达人，是免费的，当然，如果你有自己的付费渠道，也可以多多种方式同时进行。

第二步，筛选达人。

首先主推类目，选择跟我们店铺类目一致的，然后场均销售额选择零到10万，达人等级选择三级以上。

筛选的目的，是为了找到更符合我们店铺定位的达人，精准销售，转化才会更高。

所以，达人**多少不是*重要的，你要看他的带货数据，带货数据好的，才是能够帮你爆单的。

场均销售额至少达到1000到5000的，30天内到货天数至少要15天以上。这两项都符合了之后我们看达人的带货分析，看他带的商品有没有无货源的品。

第三步，看达人的带货商品。

看达人带的是什么商品，如果跟我们店铺商品类目一直，就去多多以图搜款，找到这个品相同的链接，或者直接在1688搜索这个款的相同链接。

找到一个价格*低，销量不错的品，上传到我们自己的店铺内，也可以直接查看产品评论，评价不好的直接忽略。

然后去查看这个达人卖的这个产品，原来链接的佣金是多少，然后你给他更高的佣金，让他给你带货。

第四步，添加达人的联系方式。

达人广场找达人，每天可以查看100个达人的联系方式，你去加，加100个人。

第五步，发送合作邀约

如果没有联系方式的达人，可以直接发送邀约信息；如果有联系方式，先添加，然后再发信息。

话术内容要有重点，包括图片，你的优势，佣金，产品价格等。比如，图片要高清主图，优势是你的货源稳定，佣金比同行都高，价格非常有竞争力等等，这些你都可以告诉达人。

第六步，寄样

抖店商品可以设置寄样，可以免费也可以付费，你根据自己的情况设置，如果达人同意跟你合作，可以让达人去申请样品，也可以你直接发给达人。

第七步，挂链接

跟踪寄样信息，确认达人收到样品后，催达人挂橱窗，挂小黄车给你售卖。

这就是一个比较完整的抖店达人带货合作流程，每一个环节都很重要，包括筛选达人，给达人发送邀约话术，寄样，挂链接等等。