

## 文昌链动2+1系统（现成案例）

产品名称	文昌链动2+1系统（现成案例）
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

## 产品详情

以快消品行业为例，在品牌商传统的营销运营模式中，由于品牌商无法直接将货铺到异常复杂的多级市场和管理数量庞大而细小的终端，这些工作只能通过若干个渠道商的力量进行深度分销，所以，建立庞大的渠道商的网络往往是传统营销工作的核心。

链动2+1系统模式开发平台,链动2+1系统开发，链动2+1模式开发，链动2+1平台开发，链动2+1系统定制开发

人效的提升对内要对企业组织架构以及组织工具进行重组，让每位员工都能够充分发挥工作效率，提升顾客体验，降低人工成本。

一、链动2+1我们先看下他的模式：整个平台身份只有2个身份，一个代理和一个老板，改变了传统的商业模式，国家政策上是三级以内是可以被允许的。

1、推翻原有的微商制度，改良“公排”玩法，结合的产物，采用新的模式：粉si裂变成代理，需要购买499元礼包，之后享有推广权益（直推100元/单），代理裂变成合伙人，只需要在推荐两个代理，之后享有推广权益（100元/单）、团队收益（200元/单）、平级收益（30元/单）。

2、感恩制度：每个用户晋升到合伙人，都需要给上级留下两个会员（即你升级所需要的那两个会员），到这里团队是不是达到自动扩充了。

3、帮扶制度：所有会员扣除20%的推广收益，转换为帮扶基金池里面，必须强制完成平台任务（帮助2个下级成为老板），完成任务则解锁收益，没有完成的将一直冻结。

## 二、链动2+1模式的亮点有:

1.二级分销，不存在多层次制度，合规经营。

2.走人机制，推荐两人消费499成为联合创始人，即升级成为老板，关系脱离走人。

3.留人机制，自身成为老板后，为上级留的两个代理继续做市场。

4.上帮下扶，下级成为老板后，为上级留人下级成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金，不要担心放的是自己的号，防死号。

对外要通过提升客户的体验，再从客户身上挖掘价值，培养客户粘性，然后由顾客衍生顾客，形成辐射效应。对外人效不可能一蹴而就，但是需要逐步推进。

而在移动互联网时代，传统营销的两个place网络，被一个移动互联时代的point网络所取代，尤其对于已有庞大线下渠道网络的传统厂商来说，利用已有渠道，通过移动互联网快速搭建线上的point网络，实现真正的O2O，这或许才是网格化营销的zui大魅力。