海口链动2+1系统（现成案例）

产品名称	海口链动2+1系统（现成案例）
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

每天早上，当9名小米微信运营工作人员在电脑上打开小米手机的微信帐号后台，看到后天用户的留言，他们一天的工作也就开始了。其实小米自己开发的微信后台可以自动抓取关键词回复，但小米微信的客服人员还是会进行一对一的回复，小米也是通过这样的方式大大的提升了用户的品牌忠诚度。相较于在微信上开个淘宝店，对于类似小米这样的品牌微信用户来说，做客服显然比卖掉一两部手机更让人期待。

链动2+1系统模式开发平台,链动2+1系统开发，链动2+1模式开发，链动2+1平台开发，链动2+1系统定制开发

人效的提升对内要对企业组织架构以及组织工具进行重组，让每位员工都能够充分发挥工作效率，提升顾客体验，降低人工成本。

一、链动2+1我们先看下他的模式：整个平台身份只有2个身份，一个代理和一个老板，改变了传统的商业模式，国家政策上是三级以内是可以被允许的。

1、推翻原有的微商制度，改良“ 公排'玩法，结合的产物，采用新的模式：粉si裂变成代理，需要购买499元礼包，之后享有推广权益（直推100元/单），代理裂变成合伙人，只需要在推荐两个代理，之后享有推广权益（100元/单）、团队收益（200元/单）、平级收益（30元/单）。

2、感恩制度：每个用户晋升到合伙人，都需要给上级留下两个会员（即你升级所需要的那两个会员），到这里团队是不是达到自动扩充了。

3、帮扶制度：所有会员扣除20%的推广收益，转换为帮扶基金池里面，必须强制完成平台任务（帮助2

个下级成为老板），完成任务则解锁收益，没有完成的将一直冻结。

二、链动2+1模式的亮点有:

1.二级分销，不存在多层级制度，合规经营。

2.走人机制，推荐两人消费499成为联创合伙人，即升级成为老板，关系脱离走人。

3.留人机制，自身成为老板后，为上级留的两个代理继续做市场。

4.上帮下扶，下級成为老板后，为上级留人下级成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金，不要担心放的是自己的号，防死号。

对外要通过提升客户的体验，再从客户身上挖掘价值，培养客户粘性，然后由顾客衍生顾客，形成辐射效应。对外人效不可能一蹴而就，但是需要逐步推进。

但是社会化媒体时代，大家的内容需求是分众的。企业微博、微信号天然具有商业化内容的定位，粉si对这些内容的兴趣是有限的。相对于严肃内容，所在区域或周围圈子的产品、服务及活动、不同消费者与品牌相关的轶事、趣闻等内容更容易吸引用户，而这些内容往往散布在企业员工、经销商、消费者、第三方合作伙伴等企业广泛的商业生态结构的社会化媒体中。