

想要引流拓客？教你搭建揭阳链动模式平台,广告电商平台,微三云杨帆分享

产品名称	想要引流拓客？教你搭建揭阳链动模式平台,广告电商平台,微三云杨帆分享
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:分销系统 属性:源码定制 地点:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

现在市场上由于新的一年，市场也在随着时间在不断变化，但不变的是消费者的需求，那就是消费能省钱，如果在这个基础上还能赚钱就更能吸引消费者，但这种模式运营风险太高，没有一定的操盘经验**还是不要参与运营。

低运营风险的电商模式目前市场上有很多，良莠不全，很多都是没什么作用但是又需要公司投入大笔资金和人力物力去启动，所以需要公司去仔细辨别，今天我给大家分享三个经过市场检验且都有不少公司取得成功的电商模式。

一、广告电商模式

广告是目前市场上运用的*多的一种手段，因为这是一种流量变现手段，无论是体量极大的某音还是其他的电商平台，都有内嵌广告作为流量变现手段，而广告就是将电商聚集起来的流量以广告的形式变现，在除卖货产生的收益外额外获得一笔广告的收入。

模式具体流程：消费者进入平台后购买产品，平台给予相应的广告积分，消费者再通过观看平台内对接的广告资源变现手里的积分，这样不仅是消费者能获得收益，平台也能获得广告所产生的一部分收益。

二、链动2+1

裂变是目前做市场，做团队*优先考虑的方法，但是裂变本身不好把控，要保证有足够的利益去刺激消费者裂变的同时又要保证不涉及多级分销，这样就使很多企业在用考虑裂变模式时会比较犹豫，链动2+1则是在经过了市场的检验，曾经有企业半年的时间用这套模式发展了70万会员，且采用的是合法的二二裂变，目前市场上不少企业采用的就是这个模式。

模式具体流程：消费者被邀请进入平台购买礼包后，会成为平台的销售员，成为销售员之后可以通过直推其他消费者购买礼包获得收益，当推满两人时，自身的身份会升级为老板，同时自身直推的那两个人会脱离团队，划分到邀请者的团队，直到他们也成为老板则再次脱离团队，不断循环。

三、分享购

前几年有一个名词叫“垂直类电商”，顾名思义，这种电商就是专门从事某一类目产品的电商平台，比如专门卖书的、专门卖母婴产品的，前几年这种电商平台很多，其中不乏有获得多轮投资大企业参与，但是*后却是落得惨淡收场的下场，所以目前只有全方位的综合电商平台才是值得企业去考虑和发展的。

模式具体流程：平台内会打通市面上主流的第三方电商平台的接口，也就是所有的消费者可以从平台内跳转过去消费，并且可以先领取优惠券再跳转过去消费，除此之外还能获得额外收益，同时平台内还把话费充值、加油打折这些消费者日常生活必不可少的消费放了进去，可以有效地留存消费者。

微三云杨帆教你如何搭建揭阳链动模式平台,广告电商平台,微三云杨帆，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买SAAS账号或者买模板账号。

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云杨帆，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，5000平方独栋办公楼，150人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含20多家百亿级平台，数家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：杨总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云杨帆”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，总部200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云杨帆”。