

安顺链动2+1分销系统开发

产品名称	安顺链动2+1分销系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

2019年，*新的三大商业创新模式：圈层社交、私域流量、会员制度。什么是私域流量？所谓私域流量，就是你可以自由反复利用，无需付费，又能随时触达，被沉淀在微信群，个人微信号等渠道的用户。形象的说法，就是你自己的鱼塘！私域流量对企业会更有价值，真正属于企业的无形资产。社交电商的兴起，让越来越多的企业开始发现和重视可以被企业自由反复利用、无需付费又能随时触达的“私域流量”。转化为以“个人”为中心社交商业模式。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为**老板后，可拿直推“**老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“**老板”，成为**老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么**老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300 \times 10\% = 30$ 元”。可

获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板)

帮扶机制(80%冻20%)：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩(或完成平台指定的业绩任务)则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

私域流量，以个人为中心的社交商业模式，那怎么样去抓住这个流量，去相互取需，相互温暖呢？首先你要有个一起交流的平台，再贴切的为他们个性定制也就是vip会员制服务。那平台就是社群：社群是一种基于移动互联网的新型人际关系。俗话说“物以类聚，人以群分”，一个人可能生活在不同的社群里，喜欢运动的人在一个社群，喜欢看书的人在一个社群，喜欢小资格调的人在一个社群。通过人的圈层与社群，锁定相似的一群人，提供精准的、有温度的个性化定制服务，以口碑传播代替市场广告费用，以粘性触达、用户关怀代替显性购买需求。