

# 教育培训行业怎么做推广？有什么获客渠道？

|      |   |
|------|---|
| 产品名称 | 教育培训行业怎么做推广？有什么获客渠道？                        |
| 公司名称 | 遵义腾浪科技有限公司                                  |
| 价格   | 10.00/件                                     |
| 规格参数 | 广告开户投放:联系我们<br>联系我们合作共赢:联系我们<br>投放联系我们:联系我们 |
| 公司地址 | 贵州遵义市                                       |
| 联系电话 | 18218498858 18218498858                     |

## 产品详情

### 一、教育培训市场3种拉新方法

#### 1、其生招收

其生招收，这样的模式并不好奇，如今无论什么行业全是有些人头指标，如老师通过奖励方式，让须生详细介绍再生，来达到引流。

#### 2、派宣传页

派宣传页是\*传统拉新方法，一般以学校周边为核心，在放学后的时间点，以父母接送小孩\*聚集的时间点派宣传页。一般便以配送精美礼品的幌子，让家长们完成注册及关注，再进一步让工作人员进行深层次的交流和跟踪，如加微信好友，扫码关注、领到免费体验体验课时等，这样有利于进一步的招收转换。

#### 3、立即推广产品

网络时代，怎么能会摆脱互联网平台引流呢？因此，广告商们可以利用抖音视频、今日头条、快手视频、百度搜索、知乎问答等推广产品，开展引流。如通过抖音的直波，运用今日头条优化算法标准进行专业推广教育培训广告。

“培训教育也是21新世纪\*朝阳行业之一”，而在这个时代，必须懂得依靠互联网平台拉新推广，才算是教育培训机构的高速发展发展方向。假如是教育培训市场引流方法拓客，实际上首先推荐是知乎问答这样的平台，有以下几点。

### 二、教育培训机构为何可以考虑知乎推广？

#### 1、知友总流量\*\*

教育就是80.90后家长\*忙碌的“工作之一”，大家知道目前是教育知识时期。因此，他们对于学校外教育辅导机构不容易含有抵触情绪。但是，知乎上的客户大部分来源于一线大城市，大部分是高管职位，是高素质人才。因而，在知乎上营销推广教育培训机构，很容易被关心，被转换。

## 2、知 专用工具加快具体内容商品流通

文化教育培训内容写的再多，也要客户“捧场祝贺”才可能完成营销效果。但是，知 专用工具可以加速具体内容商品流通，让更多用户都能看到该具体内容，提升浏览量及转换率。因此，那也是教育培训机构可以考虑知乎平台的重要缘故。

此外，知 还提供多种转化路径，可以通过具体内容实现对潜在客户的产品转化。