

# 安顺链动2+1系统开发

产品名称	安顺链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

电商企业正在面临更多挑战，传统的营销方式已不足以继续支撑业务快速成长。迎接新零售时代的到来，在刚刚结束的“2017中国国际电子商务博览会”上，来自全球30余个国家和地区的千余家企业齐聚一堂，共同探讨电子商务发展的机会与挑战，为迎接充满变数的未来做好准备。其中，腾讯的出场成为现场关注的焦点，这家覆盖中国8亿多用户的互联网巨头在数字营销方面具有领先性优势。而腾讯网媒事业群效果行业群总监李小轲结合腾讯营销优势解析消费趋势变革的分享，也为与会嘉宾带来全新的思考。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为\*\*老板后，可拿直推“\*\*老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“\*\*老板”，成为\*\*老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么\*\*老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300 \times 10\% = 30$ 元”。可

获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板)

帮扶机制(80%冻20%)：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩(或完成平台指定的业绩任务)则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

消费者个性化需求与日俱增，“性价比”不如“我喜欢”，消费决策过程变得更加主观。另一方面，面向所有人投放的广告威力下滑，更具贴近性的熟人社交成为\*具影响力的渠道。未来，个性化将是黏住消费者的有效方式，企业需提升产品、服务、营销个性化定制程度，展开千人千面的营销沟通。从线下到线上，从PC到移动，消费渠道不断扩充；从新闻到视频，从音乐到游戏，能够承载商业信息，刺激消费者产生购买冲动的场景无处不在。在全渠道、全场景的大环境中，电商企业需提升商业信息的覆盖能力与流动性，全方位影响消费者。