

# vivo手机信息流短视频带货培训推广投放广告怎么开户的

产品名称	vivo手机信息流短视频带货培训推广投放广告怎么开户的
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	5000.00/cpc
规格参数	咨询投流代运营:联系我们 咨询开户投放:联系我们 咨询广告如何做:联系我们
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

## 产品详情

vivo手机信息流短带货培训推广投放怎么的  
想要推投放开主不妨电话联或者加微洽谈合作事宜谈添加请注明来意  
多年丰富的市场经验及把握各行业成功案例

如果你想做好vivo手机信息流推广，首先选择一个好的渠道。所谓的渠道是你想把它放到vivo手机信息流的渠道。

2：

选择好vivo手机信息流渠道后，找到该渠道的代-理-商或直接客户。后，您可以在账户上操作。

3：分析群体

结束后，有平台，有控制内容，随后分析群体。

4：定向方式

在阐述了群体肖像后，我们的方向基本上就出来了。然而，我们应该分析与确定我们选择的方式、这些渠道的方向、设定、初期需要设定的方向、后期账户运行后需要使用的方向。

5：vivo手机信息流出价方式

什么叫cpc，什么叫cpm，什么是智能出价？ocpm.ocpc？现在这个预算这点钱，这个渠道适合哪种投放方式？这是出价的挑选。

6：创意

设定出价方式后，能够进入创意阶段。创意的表面表现形式是什么，是图片还是？是水准还是垂直？我们的文案标题应当用什么方法？是软还是硬？

## 7：页面

访问者点击创意进入我们的页面。页面的类型是什么？页面应当怎么设置？我们应该使用哪种转换方法？需要有方向。

## 8：vivo手机信息流账户结构

页面结束后，我们将建立一个账户结构上有账户结构：定向.出价.创意.他们在页面中的搭配。我们应该关注哪些方面来测试，你的账户应该以怎么样的投标方式与哪种方向合作？怎么样的创意和什么样的页面效果？A/B检查找到的效果。

## 9：数据优化

我们的vivo手机信息流账户放出去，消费出去，有呈现.点击.转换等数据后，需要分析数据。数据分析能帮助我们更好地提升账户，降低成本，合理分配预算。数据分析实际上是在改进账户结构。