

# 电商分销商城APP系统开发要多少米

产品名称	电商分销商城APP系统开发要多少米
公司名称	广州异步科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路10号2栋206
联系电话	18102707640 18102707640

## 产品详情

**分销管理方案：**企业集中管理分销体系的销售政策，并依据销售区域划分、经销商级次、营销目标以达成对渠道和市场营销的集中式管理。一盘棋式的渠道网络管理方式，\*大限度地保证信息及时、准确，决策执行的实时。销售政策的渠道一体化管理，主要体现在以下几个方面：

**销售计划：**按渠道、经销商、业务员、分支机构、销售区域、事业部下达销售指标和接收销售计划，并按此销售计划考核相关业务单元；

**价格控制：**价格在每一级经销商、每一个时间段内，都按一定的规则来制订并执行，价格的有效控制，是防止窜货的有效手段；

**窜货检测：**一旦发生窜货，能够根据商品本身的标识或属性，在系统中提供有效的全局通路检测，知出货物销售的出口；

**促销&费用：**按照区域的市场情况，针对对手和季节性变化，系统支持定义复杂的促销模式，并根据促销模式或销售实际需要，制订费用的使用计划；

**返利/返点：**针对不同级次的经销商销售情况及合同，适时给予多种形式的返点/返利激励；

**市场竞争反馈：**反馈区域的竞争状态、对手市场活动&促销、价格变化、市场铺货占有率和“终端客户意见反馈；

**基于全局的物流管理方案：**无论商品是在公司或分支机构的仓库里，还是渠道经销商的仓库里，甚至在销售终端如士多店、专业柜台陈列销售，集中式的系统平台，都将监控所有这些商品的渠道存量。渠道存货的监控，对制订营销策略及生产采购决策都具有重要意义；

**集中式的渠道管理方案：**经销商管理构成了渠道管理的核心内容，整合渠道经销商的销售关系、协作关系，上升到战略合作关系，统一、稳定的经销商政策及执行方式是避免渠道冲突的关键。集中管理经销商则是持续经营经销商体系的基础；

市场决策分析方案：提供针对销售计划执行情况、促销计划、费用和物流，进行全面的、分类式的决策数据分析