

经纪人在保险市场的重要作用（转让保险经纪公司）

| | |
|------|---------------------------------------|
| 产品名称 | 经纪人在保险市场的重要作用（转让保险经纪公司） |
| 公司名称 | 乾仁（北京）企业咨询集团有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 人员齐全吗:齐全 原件在手吗:原件在手 公司干净吗:干净无纠纷 |
| 公司地址 | 北京市通州区新华西街58号院3号楼23层2316 |
| 联系电话 | 15711100601 |

产品详情

转让保险经纪公司

乾仁咨询为您服务

以仁为本 服务之上

经纪人在保险市场的重要作用

2009年新《保险法》第118条，“保险经纪人是基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的机构。”保险经纪人应当具备国务院保险监督管理机构规定的条件，取得保险监督管理机构颁发的经营保险经纪业务许可证。保险经纪人作为保险产业链上的重要一环，也是保险市场发展和保险技术进步的客观需求的产物，其意义和作用非常重大。

（一）有利于解决保险交易中的信息不对称

在市场经济条件下，保险经纪人是健全的保险市场不可或缺的重要组成部分。由于保险是技术含量很高的商品，如果投保人缺乏风险管理经验，相对于保险人而言，则处于信息劣势。在风险管理谈判中，投保人往往处于被动地位。买了保险合同的投保人或被保险人，一旦发现该险种不适合自己或出现索赔时，不仅自己要花许多精力与保险公司交涉，理赔的效果往往也不是很好。所以，保险经纪人能够站在投保人的立场上，为投保人提供专业化、*优化的服务，能够改变投保人在市场上的劣势地位，使保险市场的运作更公平、更有效，进而促使保险市场健康、稳定、持续地发展。

转让保险经纪公司

该公司干净无异常

手续齐全证件齐全

原件在手随时对接