

文山链动2+1商城系统开发

产品名称	文山链动2+1商城系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

资本仅是过客，社交电商的未来在于自我盈利和自我输血。习惯了互联网式的发展模式的人们往往会将资本看成是助推社交电商发展的关键，这显然是大错特错了。移动互联网时代的发展经验告诉我们，资本仅仅只是扮演锦上添花的角色，无法对社交电商玩家雪中送炭。因此，资本仅是过客，决定未来社交电商发展的是自我盈利和自我输血的能力。当社交电商和社交新零售的洗牌期来临，决定未来社交电商和社交新零售未来的是自我盈利和自我输血的能力。如果仅仅只是一味地去依赖社交电商的概念去获得资本的关注，而不去寻找自我造血的能力的话，那么，社交电商和社交新零售只能算是一个概念，无法实现真正意义上的自我蜕变和自我成长。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为**老板后，可拿直推“**老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业

绩，即可以成为了“**老板”，成为**老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么**老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300*10%=30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板）

帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

社交电商在前，社交新零售在后，以社交为切入点的电商发展模式开始受到越来越多人的青睐。资本的加入、巨头的参与让社交电商和社交新零售市场变得火爆异常，同时，社交电商和社交新零售同样从蓝海变成了红海。于是，洗牌期开始来临。面对各色玩家的竞争加剧，社交电商便开始了一场逐鹿天下的争夺霸主之战。