

美丽天天秒和链动2 + 1模式的区别

产品名称	美丽天天秒和链动2 + 1模式的区别
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

美丽天天秒是一个老平台，很多做电商模式的人都知道。美丽天天秒起初被应用于美容护肤等行业。普通用户在平台上购买指定商品，可以成为商店的“代言人”，自购商品享受相应的折扣。朋友收到优惠券后，可以获得相应比例的消费佣金，不仅履行代言人自己的权利，还可以获得相应的利益；成为代言人后，推广两个朋友也成为“代言人”，然后升级为“股东”。股东身份可以享受更高的自购折扣和更高比例的消费佣金。

免责声明:素材来源转载于网络，仅供参考，如有侵权请联系删除！非平台方及客服，不是要做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)，如有定制需求请联系软件开发！

从这个逻辑上讲，链动2+1模式与美丽天天秒都不谋而合。然而，美丽天天秒终于在市场上倒下了。我认为除了平台本身的交易和运营问题外，模式设计还不够完善。因此，后来的链动2+1显然更加成熟，实际结果是链动2+1做得更好。

链动2+1模式，身份级别为代理和老板，购买指定商品成为代理，获得分销权。假设直接推送奖金为100元，见点奖金为200元，那么推荐一个人赚100元，推送两个人赚200元。

玩法举例：

A买499礼包成为代理

A推荐B1、B2还买499礼包做代理

A分别获得B1、B2直推奖励 $100+100=200$ 元

A升级为老板身份，B1升级为老板身份、B2推荐2个499元礼包代理，即C1、C2、C3、C4

A获得800元见点奖，B1、B2分别获得200元直推奖

第1、两行留给上级，与A无关，当A推荐第三行，即B3时，将获得100元直推奖和200见点奖，即300元。

链动2+1模式特点：

- 1、二次分配：二次分配，无多层次、合理、合规的佣金收入分配；
- 2、离职机制：建议两人花499%代理，即升级为老板，关系分离后离开；
- 3、留住机制：成为老板后，留住两个一开始推荐给上级的人；
- 4、上帮下帮：下属当老板后，为上级留人。

链动2+1模式的优点是合法的二次分销范围进行裂变，没有泡沫。离职制度的机制限制了团队产生多层次的分销。只有两个小伙伴可以升级为老板，跳出来做自己的团队。起初推荐的两个小伙伴留给了用户的上级；为了保证每个消费者参与购物中心都有实际收获，可以完全分裂，获得相应的收入。

无论是链动2+1模式，还是美丽天天秒，其实都是分销版本。平台需要在合法范围内设计模式的底层逻辑。其次，要诚信经营，不要做虚假宣传、虚假产品、虚假交易，让消费者真正盈利、省钱、推荐赚钱，才能达到客户主动裂变为你传播的目的。