

亿嗨消费金系统（系统商城）

产品名称	亿嗨消费金系统（系统商城）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

亿嗨消费金系统（系统商城）【吕筱】，亿嗨消费金系统模式开发、亿嗨消费金商城系统开发、亿嗨消费金系统软件开发、亿嗨消费金系统平台开发。

酒店从业人员更换频繁，总不时有新鲜的血液补充进来，今年前台接待员新增人员较多，培训后的新员工业务知识和自身素质标准不一，在此情况下根据工作需要对接前台接待，行李生等进行一次面的.业务知识技能操作的培训与大比武。其目的是牢固树立员工工作，深化业务知识，更好的开展工作。

酒店大堂副理是收集客人意见、处理客人投诉的中枢环节，是题的协调者，为更好的了解和收集客人的有利信息。

免责声明:此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰!!

亿嗨消费金推广机制3月政策

一、VIP

注册激活赠送10000元消费金账户

没有推广权益

二、达人499元（由经销商开通）

两大权益

- 1、具备200个VIP激活权限
- 2、消费金抵扣业绩的6.5%分润

三、获客宝R件系统经销商（内测期五折优惠4990元）

五大权益

- 1、具备800个VIP、40个达人激活权限
- 2、消费金抵扣业绩的11.5%分润
- 3、推荐奖30%
- 4、获得全国每天新增业绩3%加权平均芬苾
- 5、赠送附加产品（帮助地推）

【以上达人和经销商推广收益在推广后台签约灵活用工】

【以下区市du家区域dai理经销权需注册个体工商或能开服务费fa票公司和公司签约授权服务公对公】

四、区代理

达成条件：

- 1、总业绩15万（3月优惠政策）
- 2、五个市场，每个市场至少3万业绩

六大权益：

- 1、获得团队内消费金抵扣业绩的14%分润（级差）
- 2、获得团队外分享所有人到所在区消费金抵扣业绩的2.5%分润
- 3、获得所有经销商填写收货地址在本区域，奖励100元
- 4、获得每天全国新增业绩的3%加权平均芬苳+3%经销商芬苳
- 5、推荐奖35%（级差）
- 6、月度新增业绩奖励

2万奖励1%

10万2%

30万3%

100万4%

200万5%

500万6%

五、市dai理

1、总业绩100万

2、五个市场，每个市场至少20万业绩

1、获得团队内消费金抵扣业绩的15.5%提成（级差）

- 2、获得团队外所有人到所在区域消费金抵扣业绩的2.5%分润
- 3、所有经销商收货地址填写本区域，奖励100元
- 4、获得每天全国新增业绩的3%加权平均芬苾+3%区代芬苾+3%经销商芬苾
- 5、推荐奖40%（级差）
- 6、月度新增业绩奖励。

总台是整个酒店*为重要的岗位，整个总台的工作按内容大概可以划分成四个方面接待、服务、结帐、销售和安全。安全的重要性是不言而喻的，就算你的经营业绩如何好，服务质量如何上乘，而在安全上出了点差错那后果都是难以想象的，安全事故无小事。对于总台员工来讲填写宾客住宿登记表，查验证件以及将住店宾客的信息及时向上级主管部门传输，这些工作都肩负着酒店的安全使命，就好比家里有个聚会，总台员工就像门卫识别来宾的身份，一旦由于工作疏忽放进了坏人，那这个聚会肯定是不欢而散的。