楚雄链动2+1模式系统开发

产品名称	楚雄链动2+1模式系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室(注册 地址)
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

内容型社交电商以意见**的口碑,由内容驱动成交,受众立足于共同的兴趣爱好聚合在一起形成社群,通过自己或者他人发表高质量的内容吸引海量用户访问,积累**的同时,增加客户信任度和粘性,从而产生**,成为某一品牌,平台的忠实消费者。内容型社交电商的典型特征有两个方面:一是营销针对性。内容型社交电商的用户群体有着明显的共同标签,会因为共同的兴趣爱好或者需求痛点集结在一块,通常价值观相近,可以进行有针对性的营销,针对共同的痛点和生活场景输出容易激发大家互动传播的内容,转化和复购的能力也较强。二是运营门槛高。内容型社交电商对内容的运营要求很高,需要有持续不断的高水平的内容输出能力,此时则需要搭建自己专业的内容团队,做好个人定位、经营策略、营销推广。

链动2+1商业模式玩法解析?

链动商业模式身份架构解析:代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析:直推收益、团队见点收益、平级奖(可以下级老板收益的10%,由平台额外补贴)、帮扶基金(完成平台发布的指定任务,即可解锁相对应的奖励)

1.直推奖:用户在平台消费**499礼包即成为代理,可去发展市场,代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖:你在团队里做两单(499)业绩,你即可走出现有团队,成为老板身份即可以去发展自已的市场,在做自已的市场在做业绩,再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩(一单)我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级,10%):成为**老板后,可拿直推"**老板"收益的10%(举例,你在市场上创造两单业绩,即可以成为了"**老板",成为**老板身份后,在发展市场即可,获得"直推奖100元+团队见点奖200元=300元,那么**老板A作为其平级发展人,则可获得300元的百分之十也就是"300*10%=30元"。可获得30元的平级奖,由平台额外补贴给A老板)

帮扶机制(80%冻20%):其中还有一个为了防止出现死号的一个机制,帮扶机制:当你发展的市场出了一单业绩后,却并未继续去创造你的业绩这个时候,通过平台检测发现,评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%,剩下的80%则是可以提现的,你去把他激活在为以前团队创造业绩(或完成平台指定的业绩任务)则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式,几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品,在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖,团队成员很轻松就与推荐人割裂关系,没有固定团队,团队是不停变化的,谁也不是谁的下级,谁也不是谁的领导。

目前比较火的平台型社交电商玩法是以拼团模式,主要特点是用户拼团砍价,借助社交力量把用户进行下沉,并通过低门槛促销活动来迎合用户贪婪、炫耀、兴奋等心理帮助产品锁定用户卖一些普适性、高性价比的产品,以此达成销售裂变的目标。平台型社交电商的典型特征主要是低成本激活海量人群。拼团模式*大的优势在于用相对较低的价格买到高质量的产品,而成本优势在三四线及以下相对偏远的城市是一个极具敏感的话题,三四线及以下偏远城市正好是我国人口相对集中的地区,该模式可以通过微信拼团砍价的形式激活这一类群体。但是,平台型社交电商的供应链要求比较高,没有雄厚的资金、专业的人才,是很难做起来的。