

丽江链动2+1软件系统开发

产品名称	丽江链动2+1软件系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

超级市场，现在俗称“超市”，是美国人的一大发明。1930年8月，纽约的迈克尔库伦开办了世界上第一家超市——金库仑联合商店。超市的出现被誉为“零售业的革命”。当时的美国已是一个汽车社会，居民家中的大容量冰箱为一次性购买食品提供了条件，自助购物的方式给顾客带来了便利，“薄利多销”的促销策略从经济利益上诱导顾客大量购物。在超市的发展过程中，出现了综合超市、便利商店、社区超市、折扣商店等多种零售业态。上世纪80年代中期，我国才引入了超市业态。1991年上海内外联综合商社创办“联华超市”，标志着我国零售业进入了一个新的发展时期。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为**老板后，可拿直推“**老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“**老板”，成为**老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖2

00元=300元，那么**老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300*10%=30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板)

帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

百货商店出现不久，美国人就发明了一种可以快速复制零售店铺的经营模式，这就是“连锁商店”。1859年，在美国纽约，来自缅因州的两个小伙伴乔治吉尔曼和乔治亨廷顿哈特福德创办了大西洋和太平洋茶叶公司(简称A&P)。A&P以现代连锁店的首创者而闻名于美国，闻名于世界。连锁商店的出现改变了商业组织的形式，即由单体店向组合店方向发展，通过建立大规模销售体系，实现规模效益。