

# 丽江链动2+1APP开发

产品名称	丽江链动2+1APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

近两年兴起的社交电商，是供给侧结构性改革深化过程中出现的新生事物，从本质上看它展现了我国零售业正在发生的一次新的商业革命。研究社交电商的商业革命性质，对于推动我国经济改革的深入、促进社会主义市场经济的发展，有着十分重要的意义零售是商品经营者或生产者把商品卖给个人消费者或社会团体消费者的交易活动。特点是每笔商品交易的数量比较少，交易次数频繁;出卖的商品是消费资料，个人或社会团体购买后用于生活消费;交易结束后商品即离开流通领域，进入消费领域。从19世纪中叶开始，世界零售业上发生了几次革命，即百货商店、超级市场、连锁商店和无店铺销售。

链动2+1商业模式玩法解析？

链动商业模式身份架构解析：代理、老板

链动商业模式四大奖励机制解析：直推收益、团队见点收益、平级奖（可以下级老板收益的10%，由平台额外补贴）、帮扶基金（完成平台发布的指定任务，即可解锁相对应的奖励）

1.直推奖：用户在平台消费购买499礼包即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖。

平级奖(平级，10%)：成为\*\*老板后，可拿直推“\*\*老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“\*\*老板”，成为\*\*老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖2

00元=300元，那么\*\*老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300*10%=30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板)

帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。

1852年，在法国巴黎，有一个名叫阿里斯蒂德布西科的年轻人，虽然出身于制帽家庭，但他感受到那个时代出现了新的商机，他要新的商业模式为购物者提供更多元的选择，于是他开办了一家名叫“Bon Marché” (博马尔谢)的百货商店，无意间开启了零售业的第一次革命。“Bon Marché”一词在法文中的含义是“廉价市场”。博马尔谢百货商店改变了传统的“作坊式”零售模式，\*突出的创新就是：价格固定，薄利多销。上世纪80年代后期，我国各地掀起“商厦热”，很多县城都出现了“百货大楼”、“人民商场”，一度车水马龙，川流不息，成为人们对改革开放初期市场繁荣景象的共同回忆。