

开抖音小店有哪些好处？

产品名称	开抖音小店有哪些好处？
公司名称	四川江雀网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层70-75号
联系电话	15983150443 15983150443

产品详情

众所周知，抖/音作为近年来非常火爆的短视频平台拥有庞大的用户数量和流量。随着抖音平台电商功能的开发，越来越多的商家也纷纷入驻抖/音开起了小店。那么开抖/音小店都有什么好处呢？这里就来为大家介绍一下。

一、消费者直接购/买，降低跳失率

如果抖/音中添加的是其他平台的商品链接，那么消费者往往需要跳转到第三方平台才能进行购/买。如果想要购/买的消费者没有安装相应的平台应用，觉得下载安装应用很麻烦的话，那么这单多半是无法交易成功的，从而造成客户流失。商家开通抖/音小店后，就可以在橱窗中添加抖/音小店的商品链接，这样一来消费者在抖/音平台内就能完成购/买而不必跳转其他平台，从而有效降低跳失率，促成交易转化。

二、精准营销，提升转化率

商家在抖/音平台上通过短视频形式获取客户，相比于电话营销、线下推广等其他方式营销手段更具有吸引力，成本也更低，可以为传统企业省去大笔的广告费用。商家开通抖/音小店后再开通对应的展示渠道，就可以在抖/音、头条号、火山、西瓜等主页上通过视频、直/播、文章等多种方式曝光店铺页面，而且抖/音平台自带的垂直分发算法也

能帮助企业将商品信息更精准地推送给目标用户，形成高转化率。

三、形成流量闭环，助推销量增加

商家开通抖/音小店后，抖/音平台的粉.丝可以直接购/买商品，需要购/买商品的用户也可直接转化成粉.丝，有利于提高消费者的购物体验，形成流量闭环。消费者浏览观看视频、了解产品、下单购/买、成为粉.丝后回购，形成循环购/买，有利于培养店铺的忠实客户群，使店铺的访客有价值。商家拥有大量粉/丝后，卖货变现也会容易许多，实现流量和销量双提升。