

异业联盟多商家合作模式开发

产品名称	异业联盟多商家合作模式开发
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

异业联盟，我相信大多数企业老板并不陌生，有很多老板都联系过！异业联盟是不同行业的企业，实施资源互利共享，形成相互利益组织！

虽然有很多老板知道异业联盟，但很少有老板真正知道异业联盟的实施计划！那么，合作模式计划是什么呢？

免责声明:素材来源转载于网络，仅供参考，如有侵权请联系删除！非平台方及客服，不是要做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)，如有定制需求请联系软件开发！

合作模式1：会员资源共享

会员客流是企业关心的事情，，为了实现会员资源的共享。通过异业联盟的会员资源共享后，各商家的会员客流将在原有的基础上翻一番。

A超市有5000名会员，B餐厅有3000名会员，C水果店有2000名会员。如果ABC企业实现客流共享，那么每个企业都可以获得1万名会员，这就是会员共享的魔力。

会员资源共享后，一方面会给商家本身带来更大的客流，同时也会让共享会员资源的老板获得回扣。资源共享后，商家会员去其他商家消费，同样需要给原商家回扣，回扣可以按消费金额的百分比进行。

合作模式二:相互拓展客户引流，让客户上门

顾客到店率非常重要。如果会员能到店，销售的成功率和机会就会大大提高。通过异业联盟，商家可以互相推送顾客，增加顾客到店的机会。

例如，当会员在A超市消费时，异业联盟系统会自动推送B火锅店代金券；然后在B火锅店消费，自动推广C水吧折扣券；然后，在C水吧消费，自动推送A超市礼品券。通过这种循环流动的方式，让会员尽可能多地去商店消费，另一方面，会员的每一笔消费都锁定在系统中。