

2023年拼多多无货源电商新资讯:拼上拼精细化低价车轻资产高收益！

产品名称	2023年拼多多无货源电商新资讯:拼上拼精细化低价车轻资产高收益！
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

拼多多无货源模式就是自己本身没有货源，店铺开好，通过精细化选品，选取其他电商平台如淘宝，拼多多等，上面利润空间较大的商品，再进行的商品优化，上传我们的拼多多店铺，依托运营手段获取拼多多大的免费流量后售出商品，获取利润。一个店铺叫店铺，十个店铺叫店群！

拼多多作为电商行业的一个扛把子，无人不知，无人不晓，特别是用不到五年的时间就冲击了电商平台老大的地位，拥有6亿的平台用户，当然我们知道这个平台的流量和机会即可，因为我们也不是要去做类目的top商家，不是为了做出多大的成就，我们仅仅是想通过多多店群来增加我们的收入，解决我们的生活问题，或者说找到一个可做的项目，来通过此发挥自己的能力和能力，实现收益和能力的双提升，有了好的收益，我们才能去做更多更多的事情！

拼多多无货源电商项目规划

(1) 现阶段做这个项目个人操作可以负责10家店左右，而且前期主要就是选品 上货 做优化 客服售后这几块的工作，并且越往后越精细化，对于软件，上货这些的依赖很小。所以很轻松。

(2) 项目不需要你有什么专业的技能，不需要额外太多的费用，非常适合个人或者团队去批量化操作，并且正规，长期，持久，如果你会运营技术，那更加的锦上添花。

(3) 一个人操作的话，兼职也可以，不过需要花点心思，自己能够有时间来调配，每天需要3个小时左右的时间，需要资金准备。

(4) 对于多多平台的实力和流量不用怀疑，目前玩法很多，我们也会持续更新，每个玩法都有亮点，都有可操作性。也是多年的经验和总结。

(5) 目前团队有自营团队，在义乌也有自己的仓库，当然这些在前期对于大家作用不大，但是如果你有好的流量和稳定的爆款，那就能发挥出很大的作用，特别是团队，这方面的资源我们是直接下放分享给我们的合作用户的。

今年拼多多店群依然是我们团队电商板块的重点，且不断更新，敢于突破!

23年如果你还想在拼多多无货源行业立足请你以下内容一定认真看!

1.一定要精细化手动选品

不是软件选品不好，而是对于新手来说，现在软件的数据太泛，你不好把握，并且你的店铺数量有限，所以手选品从根本上解决了我们选品的质量问题!

2.一定不要铺货

之前很多玩铺货的核心原因是为了快速的批量做更多店，上更多的货，但是现在都知道上货问题还是很多的，软件不稳定，上货效率一般，而且这个是长期存在的问题，所以我们要从根本上解决，就要做精细化，一个店100个品就够!一个月换一次或者几天换一点品就好，这就根本上解决了。

3.一定要提升流量

流量从哪里来，自然流量一定是从产品的款式，竞争小，蓝海，非标品，新奇特，这些属性来，另外就是产品本身的权重，销量，好评，这些，所以我们要快速的打造出来产品的竞争度，获得更多的流量，也因为我们的产品少，也更有时间和精力来做这些动作，想一下如果你每个店铺都是5000+的货，本忙不过来！

4.一定要轻付费

除了自然流量，我们可以去做付费流量，当然这里不要害怕，因为我们做的是赚100 投20的模式，不用担心亏钱的问题，而且付费会让平台给你更多的精准流量，精准的标签，从而带动自然流量，也就可以在同行之中立于不败之地了。

拼多多付费开车操作技巧有哪些？

1.多多搜索

多多搜索能够提高关键词的权重，进而提高关键词的引流能力，核心是关键词的选择与优化。

选词技巧：

类目大词：流量大的短词(例如：牛仔裤)

长尾词：流量相对小但是人群集中精准的长词(例如：宽松直筒牛仔裤女)

一般来说我们前期选择长尾词来进行推广，因为人群精准所以往往这类词转化率、ROI数据相对较高;后期选择类目大词来提高我们的流量获取能力，这样能够提高我们的坑产(销售额)，从而带动我们更多的自然流量。

2.多多场景

多多场景能提高产品的类目权重，进而提高产品在类目中的排名位置和引流能力，核心是出价和人群、资源位的溢价。

感谢您的阅读，篇幅原因，今天就先分享到这里了~