

牛小蒨新零售商城开发

产品名称	牛小蒨新零售商城开发
公司名称	广州市存希科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和中路136号2层205
联系电话	18718405403

产品详情

牛小蒨新零售商城开发、牛小蒨新零售软件开发、牛小蒨新零售代理模式开发、牛小蒨新零售制度开发
方案温馨提示：非平台方！文章资料转载于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系。如需定制系统请详询，咨询平台代理和玩家勿扰！私域流量的出现是一脉相承的，它是与用户能进行更高频次更深入的交流，占领用户时间，强化用户心智，更容易用户建立起更信任的关系。属于降低前端投入，投流成本提升后端产出变现频率。视频号+公众号+视频号直播+朋友圈+私聊+社群运营，环环相扣！很多人也是通过把私域转为公域，也有很多把公域转为私域，这个主要看自己的自身能力，***终的环节还是一个转化环节，所以流量不在大，而在精面对社交电商和私域流量发展，我们要怎么把握住机会呢牛小蒨新零售制度解析从事牛小蒨这项事业的利润来源主要是赚差价，一盒产品的零售价为399元，会员拿货价为340元，需要拿货5盒，门槛为1700元；**VIP拿货价为318.8元，拿货量为10盒，门槛为3188元；铂金拿货价为280元，拿货量为20盒，门槛为5600元；钻石拿货价为220元，拿货量为100盒，门槛为2.2万元。回首过往，以往的牛小蒨所推行的奖金制度还与如今有所不同：全国零售价399元VIP拿货价340元，拿货量为5盒，门槛1700元；二级代理拿货价280元，拿货量为1箱（一箱内含20盒），门槛5600元；一级代理拿货价220元，拿货量为7箱，门槛30800元；总代拿货价160元，拿货量为31箱，门槛99200元。代理收益：1.顺推赚差价，上级代理发货给下级代理，赚取其中差价。2.平推赚**，总代直接推荐总代，每盒奖励20元，间接推荐总代每盒奖励14元。一级代理直接推荐一级代理每盒奖励30元，二级代理直接推荐二级代理每盒奖励30元。3.逆推赚一次，升级后团队回归原推荐人。4.二次进货奖励：不限数量，收益同上。5.总代第二次进货当月10箱，享受全国总业绩的2%加权平均分红。我司有现成成熟案例，独立源码部署，有需要快快联系我吧