

幼儿早教机构共享股东系统开发

产品名称	幼儿早教机构共享股东系统开发
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

幼儿早教机构将免费课程转化为收费课程，将母婴店导购转化为股东共享销售收费课程。销售人员不仅没有工资，还帮助早教机构吸引大量新客户。这是怎么做到的？

不是现在生意不好做，现在做生意的方式和方法都变了。股东共享的商业模式目前非常流行，非常适合各门店扩大客户的推广。如果您还担心排水和扩大客户，请联系易蝉云客户服务。我们将教您如何使用共享股东模式，使您的商店不再缺乏客户，并使您的商店业绩翻倍。

免责声明:此文章来源转载于网络，仅供参考，非平台方及客服，不是要做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)，如有定制需求请联系软件开发！

通过一位朋友的介绍，杨女士了解到，她利用共享股东模式帮助早期教育机构招收学生，并看到了其他地区同行的成功案例。杨女士很快模仿了同行早期教育机构的招生计划，并根据自己的机构模式进行了调整和实施。杨女士证明，股东共享模式非常适合教育培训机构招收学生，杨女士这样做了。

1、将免费公开课改为收费体验课；

- 2、5节名师体验课原价99元，现在只要69元，做成精美的课程卡；
- 3、寻找机构附近的母婴店合作，而且是多家母婴店；
- 4、免费将母婴店导购员升级为早教机构共享股东合伙人；
- 5、体验课的课程卡免费赠送给母婴店导购，导购销售课程收到的钱全部归导购所得；
- 6、用户购买课程后，扫码注册关注微信官方账号即可查询，到校核销注册即可体验课程；
- 7、对于通过母婴店导购销售引流的新生，后期在早教机构成功消费的学生也可以继续享受相应的分红。

很多时候，顾客不会珍惜免费赠送的项目。如果他们自己花钱买，即使只有1元，他们也会更珍惜。而且，愿意花钱购买的顾客进店率会更高，这也直接筛选出了一批低质量的顾客。母婴店的顾客群体与早教机构的用户群体相当一致。导购帮助早教机构推广课程卡，不仅可以赚卖卡的钱，还可以享受后期股东分红的收入。因此，大量母婴店导购员加入了早教机构共享股东的行列，并努力推广，帮助早教机构吸引和拓展客户。