

玉溪链动2+1模式系统开发

产品名称	玉溪链动2+1模式系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

主要是因为那时候社交产品没有还没有火热起来，其实在大家购买产品或者分享产品的时候都是通过社交软件相互联系起来的。只是电商平台没有往社交电商模式发展。如今微信成为了第一大的社交平台，已经占据了流量的*大入口。然而做电商*大的因素就流量，所以社交电商将成为未来电商发展的方向。无论是APP、微信小程序、网络平台，各种新兴电商企业通过社交渠道获得了丰厚的红利。一时间，以社交裂变、精准营销为特色的社交电商潮流开始蔓延如果说，传统电商是电商的上半场，电商上半场只要有流量就一定有销售，是一种漏斗式的销售模式。那么下半场则是精准营销的时代，是社交和电商平台结合在一起的社交电商平台。

会员代理可以通过直推新的会员，让新会员也进到我们的商城系统里面来购买498元的产品，成为新代理，新会员成为新代理之后，就算做是你的下级代理，你可以获得100元的直推奖。

邀请两个新代理就能拿到200元的直推奖，同时，根据链动2+1的规则，你还可以晋升成为老板，成为老板之后，你的权限肯定是要比游客多，同时也是比代理多的。

商城平台的老板不仅可以拥有直推奖，还可以拿200元的团队见点奖，除此之外，商城还是有每月免费专区，固定时间开放，老板可以通过在专区里免费领取产品，自己付个邮费就能拿到了。

链动2+1相当于二级分销，只不过链动有一个升级机制，分销则是你是哪一级就一直都在哪一级，加入到链动2+1模式需要花499元，在商城购买一个指定的大礼包，买完之后就可以申请了，加入进来之后可以从代理升级成为老板，但也仅仅只是这两种身份，没有更高的等级了，小白也能一眼就看懂。

不管是商业模式，还是我们平常玩的游戏，但凡是涉及到升级，那都是有条件的，我们的链动2+1模式也一样。代理想要升级成为老板，需要邀请两个新代理才行，这里就涉及到一个奖金制度了——直推奖。

我们以代理的身份去推荐新的代理，可以获得100元的直推奖，邀满两个代理就能收到200元的直推奖了，与此同时，我们的身份也从代理晋升成为了老板。

成为老板就需要脱离我们现在所在的团队了，净身出户，自己以老板的身份再去单开一条线，这个就是我们的一个脱离机制。因为我们脱离了团队，那我们的上级伞下就缺了一个下级代理，所以需要我们把*开始邀请的两个代理贡献给自己的上级，补位的同时还能产生裂变。

以老板的身份再去推荐一个新代理，除了可以获得100元的直推奖以外，还能拿到团队开单的200元团队见点奖，我们只需要邀请够3个人，就能回本了，这个是很多模式都做不到的，而且前期的投资并不算多。

社交电商的精髓在于人和人的沟通，个人影响力有着更快的传播速度和更广的传播面。比如你在小程序看中一款零食，直接就分享到你的好友群，有兴趣的好友便会主动购买。这种传播不是自上而下的蔓延，同时也基于大数据技术完成用户管理，大大节省了时间、人力与推广方面的成本。特别是一些有针对性的公众大号，效果更明显。社交的核心是人跟人之间的信任，只有信任才会产生交易，只有好的商品才能维持信任，进而持续销售商品。而社交电商的购物圈恰恰是沿着社交工具中熟人关系链拓展的，由此可以实现购物信息即时推广，实现用户的“裂变式”扩张，并带来更多的流量。