

玉溪链动2+1分销系统开发

产品名称	玉溪链动2+1分销系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

品牌千剑新零售是区别于以往传统线下零售区别于传统电商思维的零售，在线上流量日益高涨科技空前发展的时代下，诞生的新业态模式。新零售概念目前只在中国诞生，因为只有中国基本走完了传统电商的阶段，欧美等国家还在传统电商的发展历程之中。新零售一次是马云于2016年底提出的概念。他指出，未来的十年二十年，没有电子商务一说，只有新零售——也就是线上线下和物流结合在一起，才能诞生新零售。分析这一句话，说明新零售必须是线上线下结合的业态但是新零售并非就是简单的线上和线下的结合。比如当年的外卖O2O模式，就并非新零售，诸如饿了么等模式，就是线上下单引导线下商户备餐通过外卖物流送餐。要了解新零售，就必须回顾什么是旧零售。如开篇所说，我们已经走过了传统线下零售和传统电商思维的零售，现在和未来都会是新零售的时代。

会员代理可以通过直推新的会员，让新会员也进到我们的商城系统里面来购买498元的产品，成为新代理，新会员成为新代理之后，就算做是你的下级代理，你可以获得100元的直推奖。

邀请两个新代理就能拿到200元的直推奖，同时，根据链动2+1的规则，你还可以晋升成为老板，成为老板之后，你的权限肯定是要比游客多，同时也是比代理多的。

商城平台的老板不仅可以拥有直推奖，还可以拿200元的团队见点奖，除此之外，商城还是有每月免费专区，固定时间开放，老板可以通过在专区里免费领取产品，自己付个邮费就能拿到了。

链动2+1相当于二级分销，只不过链动有一个升级机制，分销则是你是哪一级就一直都在哪一级，加入到链动2+1模式需要花499元，在商城购买一个指定的大礼包，买完之后就可以申请了，加入进来之后可以从代理升级成为老板，但也仅仅只是这两种身份，没有更高的等级了，小白也能一眼就看懂。

不管是商业模式，还是我们平常玩的游戏，但凡是涉及到升级，那都是有条件的，我们的链动2+1模式也

一样。代理想要升级成为老板，需要邀请两个新代理才行，这里就涉及到一个奖金制度了——直推奖。

我们以代理的身份去推荐新的代理，可以获得100元的直推奖，邀满两个代理就能收到200元的直推奖了，与此同时，我们的身份也从代理晋升成为了老板。

成为老板就需要脱离我们现在所在的团队了，净身出户，自己以老板的身份再去单开一条线，这个就是我们的一个脱离机制。因为我们脱离了团队，那我们的上级伞下就缺了一个下级代理，所以需要我们把*开始邀请的两个代理贡献给自己的上级，补位的同时还能产生裂变。

以老板的身份再去推荐一个新代理，除了可以获得100元的直推奖以外，还能拿到团队开单的200元团队见点奖，我们只需要邀请够3个人，就能回本了，这个是很多模式都做不到的，而且前期的投资并不算多。

零售的阶段按历史进程来说，分为4大阶段传统零售-现代零售-电商零售-新零售。如下图所示来源混沌大学首先，1.0传统零售，就是杂货店的时代。为了满足一个村落一个居住区域的人们的需求，杂货店应运而生。**投资人澎湃资本创始人朱靖雷用零售三角模型来诠释旧零售的概念那么，1.0时代的传统零售杂货店百货店等，只能满足零售三角的一个角多选。因为杂货店百货店的存在，让不同品类的商品得以聚合在一个店铺，选择变得丰富多选。但是鉴于当时产能有限，商品不能大批采购，因此商品其实并不廉价采购者通常需要走很远的路程，买到东西后再自提回家不便利。进入2.0时代现代零售，出现了连锁便利店7-11就是当时的典型代表超级市场supermarket/hypermarket，典型代表是沃尔玛。