

玉溪链动2+1小程序app开发

产品名称	玉溪链动2+1小程序app开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

传统零售-现代零售-电商零售-新零售。随着物流的不断发展，电商零售同时满足了零售三角的三个点。如开篇所说，我们已经走过了传统线下零售和传统电商思维的零售，现在和未来都会是新零售的时代。因此，新零售就是区别于过往传统零售现代零售的传统零售，在我国首次提出的一种新型创新业态。社交电商的3种形态和3种模式—社交电商的3大形态1微信生态社交电商目前大家比较熟知的即便都是基于微信生态，以用户与用户传播产生裂变的社交电商。这其中有会员制分销形式的社交电商，自营式社交电商低价平台社交电商。2短视频社交电商通过短视频平台引流圈粉，通过平台带货变现，也属于是社交电商模式的一种，社交平台与**连接产生销售的方式。

会员代理可以通过直推新的会员，让新会员也进到我们的商城系统里面来**498元的产品，成为新代理，新会员成为新代理之后，就算做是你的下级代理，你可以获得100元的直推奖。

邀请两个新代理就能拿到200元的直推奖，同时，根据链动2+1的规则，你还可以晋升成为老板，成为老板之后，你的权限肯定是要比游客多，同时也是比代理多的。

商城平台的老板不仅可以拥有直推奖，还可以拿200元的团队见点奖，除此之外，商城还是有每月免费专区，固定时间开放，老板可以通过在专区里免费领取产品，自己付个邮费就能拿到了。

链动2+1相当于二级分销，只不过链动有一个升级机制，分销则是你是哪一级就一直都在哪一级，加入到链动2+1模式需要花499元，在商城**一个指定的大礼包，买完之后就可以申请了，加入进来之后可以从代理升级成为老板，但也仅仅只是这两种身份，没有更高的等级了，小白也能一眼就看懂。

不管是商业模式，还是我们平常玩的游戏，但凡是涉及到升级，那都是有条件的，我们的链动2+1模式也一样。代理想要升级成为老板，需要邀请两个新代理才行，这里就涉及到一个奖金制度了——直推奖。

我们以代理的身份去推荐新的代理，可以获得100元的直推奖，邀满两个代理就能收到200元的直推奖了，与此同时，我们的身份也从代理晋升成为了老板。

成为老板就需要脱离我们现在所在的团队了，净身出户，自己以老板的身份再去单开一条线，这个就是我们的一个脱离机制。因为我们脱离了团队，那我们的上级伞下就缺了一个下级代理，所以需要我们把*开始邀请的两个代理贡献给自己的上级，补位的同时还能产生裂变。

以老板的身份再去推荐一个新代理，除了可以获得100元的直推奖以外，还能拿到团队开单的200元团队见点奖，我们只需要邀请够3个人，就能回本了，这个是很多模式都做不到的，而且前期的投资并不算多。

内容信息流社交电商社交零售还一种形式就是依托社交媒体平台头条西瓜等形式圈粉，然后打造头条小店，实现变现，这种属于是内容信息流类型的社交电商。二社交电商的3大模式对于目前大多数人在做微信生态的社交电商来说，可以分为这三种常见的模式！1S2B2C模式如朵拉云集小米有品有鱼等平台运营的就是S2B2C模式，就是通过S端整合资源，赋能B端，通过B端服务C端。2B2C模式B2C模式目前比较常见的有社交电商模式有2中，一种是以大平台为主的，通过商家入驻提供货源，C端可以在平台消费，也可以转发分享获取收益和折扣的。第二种是目前中小微企业比较常用的，就是通过打造私域流量池，依托小程序作为商品载体，打造的自营式社交电商模式。3C2B模式社交化零售模式还包含社区电商运营的C2B模式，就是通过B端团长在群里推广，先有C端消费，在有B端生产和采购，这同时也与会员制分享模式有些类似也包S2B2C模式。