

# 小象创客团队-拼多多店群托管-精细化铺货-抖店达人带货-网店代运营

产品名称	小象创客团队-拼多多店群托管-精细化铺货-抖店达人带货-网店代运营
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

## 产品详情

这段时间，拼多多是十分火爆，尤其是拼多多无货源操作，有些大咖赚的盆满钵满，有些小白早起晚归还是赚不到太多钱，维护群花了不少钱，典型的出力不讨好。

今天就给大家介绍一下拼多多无货源开店怎么玩，对于新手开店该如何操作可以快速出单。

首先介绍店铺运营模式：

- 1、电脑在拼多多官网，填资料，用身份证开一个店铺
- 2、接下来就是利用电脑软件将各大货源电商平台商品，精挑细选上架到店铺里。
- 3、商品上好了之后，需要做定价调整，封面，关键词，活动等前期铺垫。
- 4、有下单之后，就去卖那个商品的那家店铺拍货，然后填买家信息，发货了。
- 5、接下来的事情就水到渠成了，成交就赚取中间利润差价。

拼多多差价玩法就是这么简单，兼职全职均可操作，适合宝妈、兼职、创业、大学生在校赚钱。

无货源模式违反拼多多规则吗？

电商平台会支持无货源模式进行发展，因为在拼多多上面卖家越多，对拼多多\*直接的一个收益就是增加了整体营业额，再一个就是说盈利点就类似于银行，一件产品每多一个卖家中转销售，对于平台都相当于增加了一份收入，而且现在各个电商平台上好多卖家都是无货源，平台既然想盈利，那么他就不会舍去无货源店铺。

赚的钱多吗？

这个还是得看自己的个人能力及后期学习，一个成型的无货源店铺的利润相当于二线城市的一个正常白领的水平，月利润在3000到10000，可以当份兼职。

如果没有好的工作，想当全职做的话，当把一个店铺做起来后，立马再来开第二和第三个店铺，单量稳定的话月入万元还是可以的，毕竟投入成本近乎无，所赚的也都是差价。

无货源店铺怎么做？

无货源店铺成本前期需要一定的资金周转，其他\*大成本就是店铺成本，一个店铺成本不仅仅包括新账号，还包括网线，电脑。同时建议在没有把一个店铺搞清楚的时候，切记不开第二个店铺，开店之前先把自己的经营思路，违规，售价原则等搞清楚再开。

无货源店群在电商行业算是一个比较新颖的玩法，而今年算是无货源店群的一个红利期，很多人也是从今年才开始做无货源店群项目的。

而拼多多店铺的优势相对来说是比较大的，有微信这个天然的流量闭环区域的扶持，对很多新手朋友来说是比较友好的。