

安阳代理商分红软件定制开发 微商分销返利商城模式开发

产品名称	安阳代理商分红软件定制开发 微商分销返利商城模式开发
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	11800.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	13335112765 13335112765

产品详情

安阳代理商分红软件定制开发 微商分销返利商城模式开发

微商邀请及应用管理解决方案

通过微商业务后台管理系统提交代理商信息以开发代理商，下级代理商通过该链接申请完成授权认证，解决了授权产品线和级别混乱的问题。

1.商品管理。进入商场后，消费者可以在任何接触点浏览，过滤和了解产品信息，以增强购物体验。商家可以在系统中分离产品显示级别，规格产品级别和库存级别，以提高管理效率。

库存管理。在虚拟库存模型中，代理商不需要自己进行库存。登录微商云仓库系统的后台，商户可以查看各级代理商的虚拟库存，了解代理商的业绩和产品销售情况。

3.订单管理功能:商户和代理商可以查看系统中的订单处理，并可以将上级的订单细分为下级的订单。一目了然的信息，如待处理订单，待处理出库订单和问题订单一目了然，从而提高了订单处理效率。

4.会员管理。会员可以为商家带来潜在的价值，并吸引精/确的粉/丝。商家可以在微商云仓库系统中设置会员级别，不同级别的会员显示的产品价格也不同。

5.营销管理和个性化营销可以吸引粉/丝的注意。在该系统中，有营销工具，例如组团，优惠券，紧急购买，全额折扣，免费送货，积分等，供商家选择，以增强粉/丝的活动和忠诚度，并加强与粉/丝的沟通。

6.数据分析:微商云仓库系统可以对每个运营环节的数据和信息进行多维交叉分析，并建立用户画像，供商家及时了解运营效果，进一步优化用户购物体验，提高交易率。

一、区域代理分红系统是什么？

区域代理分红系统作为渠道促销的一种很重要的手段。返利在现代市场营销中应用很普遍，为了鼓励渠道商多进货，维系经销商的忠诚度，很多企业都会给代理商或经销商承诺一定的现金返利、广告返利或实物返利等，企业往往也都会将返利点数计入市场营销费用或销售成本。

二、区域代理分红系统主要有哪几种返利方式

1、(月度返利)

月度返利有利于对客户进行即时的激励，让渠道商随时可以看到返利，相当于给业务人员配备了一把有力的武器而且，也比较容易根据市场的实际情况、淡旺季等来制定合理的任务目标和返利目标底线，操作起来非常灵活

2、(季度返利，半年返利)

有的企业开始采用季度返利和半年返利的方法，既能保证有效的即时激励，比较科学的制定任务目标，并及时对销售任务和目标等进行调整，又能使返利金额具有一定的力，而且，企业财务管理、成本核算、退换货等因素都可以折中的参考进去