

京东自营如何入驻，流程是什么？

产品名称	京东自营如何入驻，流程是什么？
公司名称	河北企合互帮科技发展有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河北省石家庄市长安区中山东路567号嘉和广场4号楼1101室（注册地址）
联系电话	15511852786

产品详情

相信很多商家想要了解京东自营，在网上一搜，基本上全都是千篇一律的京东自营的官方简介以及京东自营入驻条件、流程类似的内容。

那么这些是商家们想要看的吗？

京东自营作为京站内内的天花板，是京东在整个电商行业内做到头部平台中长久不衰的“核武器”，那么京东自营它到底有什么是值得商家们去入驻的资本呢？

京东自营店的官方简介是：自营即供应商合作模式，商家成为京东自营产品的供应商，负责提供货源及产品信息，由京东向消费者销售产品并提供发货配送、售后等服务。

那么在京东开了京东自营店后，商家就能成为甩手掌柜吗？

除了以上的问题，小小爱还会给大家针对于“京东自营如何入驻？”、“什么是渠道入驻、后台提交入驻？”这些问题为大家一一解惑！

京东自营如何入驻？什么是渠道入驻？碰概率入驻？入驻京东自营的你中招了吗？

一、京东自营如何入驻——渠道入驻

邀约入驻。

简单的说，就是直接通过京东采销经理入驻。需要商家们提供产品清单、公司品牌介绍运营计划PPT。

虽然后续对商家的要求极其严格，但是如果通过了京东采销经理的审核，入驻成功率极高。

二、京东自营如何入驻——后台提交入驻

就是通过京东的官方自营入驻入口进入，填写入驻资料的方式入驻。

大概流程就是：

填写入驻申请——招商分配——补全信息——专人审核——审核通过，开通VC后台，创建供应商账户——提交入驻品牌的资质——等待审核——签订合同——商品审核、上架——自营店开通成功。

大家应该注意到了京东自营是要提交两次入驻资质的，其中第二次开通VC后台，提交资质是重要的一个环节。需要和采销那边沟通毛保的点数等等。

这种方式入驻，说白了就是碰概率入驻！

这个时候大家可以找的代入驻机构啦，但是呢，代入驻市场鱼龙混杂，大家在选择的时候需要慎重选择哟。