

# 裂变引流模式链动2 + 1的逻辑玩法

产品名称	裂变引流模式链动2 + 1的逻辑玩法
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

商业模式是平台不可缺少的推广工具，让消费者既可以享受平台政策买产品，还可以获取附加的盈利，根据公平合理的分配好利润，客户能更好的跟随平台的步伐起伏。只有让用户能赚到钱，平台才能不断获得盈利及流量。今天给大家分享一个打造团队裂变会员的电商模式——链动2+1。

链动2+1它主要应用于电商平台，配合完成团队组建的电商模式，同时可以快速提升产品销量，是目前\*直接的分钱模式。

链动2+1商业模式逻辑概述：

模式中设立了两种等级身份制度：代理以及说老板

当消费者从平台获取一定收益后，就要为平台做推广、做业绩，但是消费若想获得业绩收益时，就需要满足平台设置的身份升级条件，购买平台的产品或大礼包成为代理。

而当代理想要获得更多的业绩奖励，则需要成为老板身份，成为老板后即可自身去发展自己的业绩团队

，从而获得平台多种业绩奖励机制。

链动2+1模式适合行业广泛，比如化妆品类、酒类、大健康类等服务行业以及套餐形式类、百货类等都可结合2+1模式来结合运行，模式适合推荐创业前期和传统行业转型互联网的企业来使用，打造一个低门槛、人人都能消费起、轻松起步、不囤货、不压货的电商平台。

## 模式特点

- 1、二级分销：二级分配，无产生多层次概念，合理的利润分配。
- 2、走人机制：推荐两人成为代理，即晋升成为老板身份，脱离于上级团队关系走人。
- 3、留人机制：从代理晋升老板后，需为直属上级留下\*开始推荐的两人。
- 4、上帮下扶：下属成为老板之后，为上级领导留才，下属如未变成老板，直属上级扶持后可得到解锁帮扶基金。

互联网技术在快速发展，时代更新也在不断地转型，企业也在不断发展。俗话说得你的企业在不在线，决定了你的企业存不存在，互联网技术更是如此，如同三国典故之中那句老话“逆境出人才，英雄人物亦适度。”假如我们无法改变现今自然环境，那我们就应当顺应了互联网时代发展趋势致力于打造那立在舆论漩涡得人，怎样立在红利的风口上？跟上搞好每一个电商模式风口趋势。