

链动2 + 1 ” 模式，助力平台脱颖而出

产品名称	链动2 + 1 ” 模式，助力平台脱颖而出
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

一切生意的来源，都是需要商家与用户建立良好的衔接，大部分的商家受地区、环境的影响，无法与一些大地区环境的相比，导致生意订单，客源做不起来，那么面对这样的情况下，我们要如何去改变呢？

首先需要考虑的就是“转型”，把自己的实体门店以及说产品转移到互联网上，再匹配一些好的模式，前期以小程序的方式作为实体店转型的重要载体。通过小程序简单化、便捷化实现多渠道获客引流、多手段促进成交、多工具分享裂变、多维度提升复购，解决实体店商家获客难、留存难、销售效率低、不懂营销等多个经营痛点，轻松完成门店管理、数据分析、线上营销、同城配送等功能。

*早的话有一个叫“美丽天天秒”平台，单以卖化妆品，半年就做到五十万的会员，营销额更不用多说，随着市场不断的变化，模式也在不断更新迭代，在功能层面上也做很多升级，成为了众多熟知的“链动2 + 1 ” 模式。

就拿大健康行业来说，大多数企业非常注重自己的**度、销量以及用户。那么大健康行业如何在大市场的环境下脱颖而出呢？那就必须要想办法在短时间内使用一定的模式或营销工具使其迅速爆火，从而做到更多的流量和销量。

链动2+1这个模式特别适合于做护肤品行业、化妆品行业、大健康行业、酒类行业等，将产品的一部分利润拿出来进行合理划分，拨出去给到用户，以达到免费做推广的效果。

链动2+1模式可以帮助平台迅速构建销售渠道，用利益与平台优势驱动会员裂变，让会员积极分享、裂变，让平台的流量持续不断的增长。

模式简单易懂，分为代理和老板两个身份晋升。只需完成推荐两个用户**指定产品，即可完成升级条件。

三种额外奖励：直推奖、团队见点奖、伯乐奖。

代理、老板、平台三种身份一起盈利。

当会员完成裂变后，平台才需要支付这一部分宣传费用，平台没有任何资金压力。

应用链动2+1模式，帮助企业打造一个低门槛、低消费、轻松起步、不囤压产品的电商平台，将划分好的利润分发给“代理”和“老板”，以及商城体系内其他不同等级的会员，采取薄利多销的方式快速组建团队。且只要有忠实**晋升为“老板”身份，他们就会留有两个“代理”继续帮平台赚取收益，产生裂变闭环，提升平台运营的可持续性。