

365置换包包商城小程序系统开发

产品名称	365置换包包商城小程序系统开发
公司名称	广州企晨科技
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道东路
联系电话	13828487919

产品详情

假如：如果代理直接推荐市代的话，那么市代的50000元货款就直接给到总代了，直接回本5W，同理，市代推荐省代的话，省代的30000元货款也是直接给到一代的

如果总代直接推荐总代，市代直接推荐市代，那么货款是给到平台的，但是平台会给20%的奖励给到推荐人但是省代反过来推荐市代或者总代的话，是没有奖励的总代、市代、省代、享受团队销售额月度3%-10%的奖励

365包包模式架构：

- 1、用户进入平台后购买任意一款365的包包就可以成为会员；
- 2、成为会员后可以享受一年之内免费换12次新包包的权益，会员可以在全国任意一家专卖店进行换包、换鞋等服务，置换的方式有两种：一种是线上，线上置换只需要支付一点点运费就可以置换了。第二种是到线下专卖店去换，线下换无需任何费用，只需要出示自己的会员身份即可更换。
- 3、会员购物会获得专属的折扣优惠（线上复购的话，多付的会原路返回）
- 4、会员自带店铺的推广二维码，会员可以通过推广客户来获取收益

模式并不只设置了会员身份，还设了总代、一代、二代等一系列的身份，这些身份有着不同的拿货折扣，方便提高推广积极性。

代理商有几个梯度的，每个梯度的折扣都不一样

总代：一次性拿货100000，享受折扣3折

一代：一次性拿货50000，享受折扣5折

二代：一次性拿货30000，享受折扣6折

当平台有了足够会员时可以逐步布局，充分的利用好资源的变现，对接第三方广告联盟，只要会员有进入平台浏览就能获得广告商的广告收益，包括现在产品是过剩时期，很多厂家手里都有压着大量的库存，没有好的渠道流通市场，那平台可以把链动区作为一个广告位曝光入口，和这些厂家协商合作，他们每年无畏投放效果一般的宣传广告，不如把这些广告费给到平台能够的曝光，因为平台的都是真实活跃会员。

以上是阿建的分享内容，如需完整方案，软件开发，模式策划，已开发成熟的系统，三天源码部署上线，需要了解电商软件等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，留下你的宝贵意见，大家一起探讨一下。