

四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制

产品名称	四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

火爆的商业模式，到底孰强孰弱？——泰山众筹VS抢拍零撸

通过低门槛和多样性的产品类型，依靠大众的力量，也就是普通的草根民众，让有创造力的人可能获得他们所需要的资金，平台设置项目名称、时间、期数、众筹金额、预约发起时间，让大众用户可以参与，采用的是四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制，一出一进零泡沫，收益比例合理合规。

举例：采用智能合约和共享四进一出的新模式，每期共享额度增加30%。

玩法：

第一期10000众筹币四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制四进一出、倍利复增、爆仓重生的机制

第二期13000众筹币

第三期16000众筹币

第四期19000众筹币

...

每期额定增加20%，保持进出平衡，可持续，无压力，无泡沫！

即，第四期成功，第一期才会出局，****退回众筹币并且获得静态收益12%+动态收益8%，剩下平台盈利10%。

爆仓，则当期****众筹币退回，倒数第二、三、四期，以65%众筹币+35%的积分返回，积分每天0.5%的释放和看广告、兑换商品。

通过商品的利润差价，把原来给代理和批发商的利润，以另一种形式返回给用户，让用户先赚钱，在消费，把传统的消费逻辑，反其道而行之，以新的商业模式逻辑，冲击市场****核心。

首先用户充值或者转账，获得绿色消费积分，这个积分（可体现的），用来支付寄售的产品和原价订单。

参与方式；首先使用积分兑换入场券1；1兑换，也就是【信用分】，每次参与需要对应的信用分，每天分为上午场和下午场，每个场次又分为不同的专区，每个专区所需要的【信用分】不同。

先赚钱；使用【信用分】参与预约，抢拍成功，不需要支付产品成本，只需要支付溢价的价格，退回信用分95.5%，每次需要用4.5%的信用分作为平台服务费，用户赚取静态收益1.5%。

在消费；当用户达到500【提货券】的时候，用户必须进行提货，否则不能参与平台活动，提货券是每次兑换【信用分】的时候，同步一起赠送的。

举例；充值500元积分，那么现在可以免费提货一件商品，平台每天活动有两场，分为新人场、标准场、经典场，新人场不需要冻结共享值押金，但每个用户只能参与两次，标准场冻结200，收益率1.5%，经典场冻结500，收益率3%。

答；成本不需要支付，比如成本1000元，从6%开始，

第一天；抢单的价格是1060元，不需要支付1000元的产品成本，

第二天；在1060元的基础上溢价为6%即 $(1060 \times 6\% = 63.6 + 1060)$ 等于1123.6元。

那么； $15.9(1060 \times 15\%)$ 广告价值兑换 $(1060 \times 45 = 477)$ 总收到每天1236 $(60 + 477 + 159)$ 的溢价，以此类推，直到溢价达到产品市场价格。（天回报率在4.4%~ 26%之间）

疑问小课堂：泰山众筹模式和抢拍模式，你们觉得哪个优势好，哪个对企业提升的价值高？