

链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来

| | |
|------|------------------------------------|
| 产品名称 | 链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 东莞市 |
| 联系电话 | 18665158422 18665158422 |

产品详情

链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来，链动模式可以说颠覆传统的分销，算是一个创新更能吸引用户，稳住会员，拓展新客户的商业模式。

链动2+1模式有两个身份，分别是代理和老板链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额提升起来

【代理】：需要自购买499的产品，就可以获得代理身份，直推奖励100元，推荐他人也赚取推荐奖100元。

【老板】：推荐两个代理，就可以升级获得老板身份，直推奖励300元，推荐他人也赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元

举个例子：A在某平台任意消费499元获得的直推代理权。A代理再推荐用户B和用户C在平台下单，A代理就可以分别获得B和C的100元直推奖励，也就是200元的直推奖励。这时候A升级成为老板，就可以直接跳出来发展自己的个人市场，而把B跟C留给平台。从推荐的第三个人开始，A每推一个代理都可以获得200元见点奖和100直推奖，也就是300元。

二、链动奖励模式权益：平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励：比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元间单奖励，B代理获得100元直推奖励)

平级奖励：老板推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B老板是A推荐的，B总收益300，A老板可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据老板的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为老板，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为老板，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为老板。